

This file contains the English, German, French and Dutch versions of the “Tellent Referral Terms and Conditions”. The German, French and Dutch versions of the documents are provided for convenience only. In case of any inconsistencies between different versions the English version will always prevail. Please scroll down for the rest of this file.

Diese Datei enthält die englische, deutsche, französische und niederländische Version der "Tellen Allgemeinen Geschäftsbedingungen für Empfehlungen". Die deutsche, französische und niederländische Version der oben genannten Dokumente stellen wir Ihnen nur zu Ihrer Annehmlichkeit zur Verfügung. Im Falle von Widersprüchen zwischen den verschiedenen Versionen hat die englische Version immer Vorrang. Bitte scrollen Sie nach unten, um den Rest dieser Datei zu sehen.

Dit bestand bevat de Engelse, Duitse, Franse en Nederlandse versies van de "Tellent Algemene Voorwaarden Aandragen Kandidaat-Klanten". De Duitse, Franse en Nederlandse versies van bovenstaande documenten worden louter voor uw gemak verstrekt. In geval van tegenstrijdigheden tussen de verschillende versies zal de Engelse versie altijd voorrang hebben. Scroll naar beneden voor de rest van dit bestand.

Ce fichier contient les versions anglaise, allemande, française et néerlandaise des « Conditions Générales de Cooptation de Tellent ». Les versions allemande, française et néerlandaise des documents ne sont fournies que pour des raisons de clarté. En cas d'incohérence entre les différentes versions, la version anglaise prévaudra toujours. Veuillez faire défiler la page pour lire la suite de ce dossier.

TELLENT REFERRAL TERMS & CONDITIONS

Last modified: 2nd of December 2025

This document sets out the terms and conditions ('Terms') on which Tellent allows Referrer to earn Commission for referring potential customers. By accepting the Terms, the Referrer and Tellent enter into an Agreement.

CONSIDERATIONS

Tellent provide(s) the Tellent SaaS and Ancillary Services. Referrer has a network of contacts that are or may be interested in SaaS products similar to those offered by Tellent. The Parties wish for Referrer to refer potential customers from Referrer's network of contacts for the Tellent SaaS in exchange for a commission. Making Referrals will not be a core business activity for Referrer.

THEREFORE, THE PARTIES HEREBY AGREE AS FOLLOWS

0. Definitions

Where the word "including" is used in this Agreement, it should be interpreted as "including, but not limited to". Definitions for terms will apply to both singular and plural uses of the terms.

'Affiliate': in respect of a Party, any entity that such Party Controls, is Controlled by or is under common Control with such Party (where 'Control' means the direct or indirect ownership of at least fifty percent (50%) of the ownership or voting rights);

'Agreement': The agreement between the Parties which incorporates the Terms, or these Terms if these Terms are not attached to another agreement;

'Ancillary Services': Services that are ancillary to the Tellent SaaS, including, but not limited to, add-ons, premium support, training, onboarding and job advertisements;

'Conversion': The sale of services by Tellent to a Lead;

'Javelo SaaS': The SaaS for performance management marketed under the brand 'Javelo';

'KiwiHR SaaS': The SaaS for human resources management marketed under the brand 'KiwiHR';

'Lead': A third party that is interested in purchasing Tellent SaaS;

'Referral Management System': The system for managing referrals provided by PartnerStack Inc. on the partnerstack.com website, or any system used by Tellent to manage referrals that subsequently replaces it;

'Party': Referrer or Tellent;

'Tellent': Recrutee Inc., Recrutee B.V., Recrutee GmbH, Teamrise SAS, or YooniQ solutions GmbH;

'Tellent Recrutee SaaS': The SaaS for recruitment and/or talent acquisition marketed under the brand name 'Tellent Recrutee' or 'Recrutee';

'Tellent HR SaaS': The Tellent HR Grow SaaS and Tellent HR Manage SaaS;

'Tellent HR Grow SaaS': The SaaS for performance management that is marketed under the brand name 'Tellent HR Grow';

'Tellent HR Manage SaaS': The SaaS for human resources management that is marketed under the brand name 'Tellent HR Manage';

'Tier': A distinct classification level within Tellent's multi-tier partner program for Solution Partners.

'Tier Status': The specific Tier to which a Solution Partner is assigned at any given time, as determined by Tellent based on the Solution Partner's performance and compliance with applicable Tier requirements.

'Referral': The provision of contact details of a Lead in order for Tellent to attempt to sell Tellent SaaS to the Lead;

'Referrer': The entity that is referring or is aiming to refer potential customers to Tellent;

'Referrer's Referral Management System Account': The Referral Management System account that the Referrer has used to enter into the Agreement through the Referral Management System, or if Referrer is a Solution Partner, then the Referral Management System account that was approved as a Solution Partner account in one of the partner programs of Tellent in the Referral Management System in connection to the Agreement;

'Responsible Tellent Company': The Tellent entity described as the 'Responsible Tellent Company' in article 18 below that enters into the Agreement as the contracting party and that is obligated to pay the Commission;

'SaaS': Software-as-a-Service;

'Solution Partner': A Referrer that has been accepted by Tellent as a Solution Partner in a written document that was signed by Tellent and a Solution Partner;

'Tellent SaaS': the Tellent HR SaaS, Javelo SaaS, KiwiHR SaaS and Tellent Recruitee SaaS.

1. Referrals

1.1 The Referrer will make Referrals to Tellent. In return for the Referrals the Referrer will in case of Conversion receive a commission ('Commission') as set out below.

1.2 Referrals need to meet the following requirements to qualify for a Commission:

- Referrals will be made through one of the following channels:
 - Through the Referral Management System and tracked through a tracking cookie or other tracking technology offered by the Referral Management System
 - Through the submission of a lead submission form in the Referral Management System
- Referrals by lead submission form include at least the full company name of the Lead, the first and last name of a contact person of the Lead and the phone number and/or email address of such contact person;
- If a Referral has been made by lead submission form then the contact person of the Lead has explicitly asked from Referrer to be contacted by Tellent or agreed with Referrer to be contacted by Tellent; and
- The Lead is not a paying customer of Tellent at the time of the Referral nor has the Lead created a trial account for the Tellent SaaS within the last 12 months;
- Tellent is not at the time of the Referral already actively pursuing the Lead that is included in a Referral; or
- Tellent has explicitly indicated that the Referral qualifies for a Commission.

1.3 The receipt of a Referral will be promptly confirmed by Tellent (or by the Referral Management System on behalf of Tellent). If Tellent is already actively pursuing a Lead that was included in a Referral, then Tellent will promptly inform Referrer of this.

1.4 For the sake of clarity, Tellent is not liable for Referrals not being eligible for Commission due to tracking cookies being removed by Leads or other failures of tracking technology that are attributable to the Referral Management System or otherwise not attributable to Tellent.

2. Commission Scheme for All Referrers Except Solution Partners

2.1 Applicability This article 2 applies to all Referrers except Solution Partners.

2.2 Commission Percentage Referrer will in case of Conversion receive a Commission from the Responsible Tellent Company equal to i) the percentage that is communicated by Tellent to Referrer from time to time via its Referral Management System Account or ii) in the absence of such percentage having been communicated, 15% of all fees excluding taxes for the services provided to the Lead by Tellent. The Commission percentage may change from time to time and it is Referrer's responsibility to regularly check for any such changes in its account. For the sake of clarity, the Commission is deemed to cover any costs incurred by Referrer to make Referrals, the Commission will only be owed by the Responsible Tellent Company and only the Responsible Tellent Company will be liable in relation to the payment of the Commission.

2.3 Services Covered by the Commission The Commission will exclusively be owed in relation to the following services provided to the Lead:

- Tellent SaaS.

2.4 Services Not Covered by the Commission For the sake of clarity, the Commission will not be owed in relation to the following services provided to the Lead:

- Any Ancillary Services.

2.5 Duration of the Commission The Commission will exclusively be calculated in relation to the provision of the services in the first 12 (twelve) months of paid usage of the Tellent SaaS by the Lead.

2.6 Commission Due Date The Commission will be owed 6 (six) weeks after the moment that Tellent receives payment from the Lead of the fees that relate to the Commission. If the Lead makes a partial payment, then the Responsible Tellent Company will owe the corresponding partial Commission.

2.7 Expiration of Referrals Referrals for the same Leads cannot be made multiple times. The Commission will only be calculated in relation to services if there is a Conversion in relation to the Lead within 1 (one) year after the Referral.

2.8 Interruption of Services The Commission will no longer be calculated in relation to any then-current upcoming fees in relation to a Lead if the Tellent SaaS provided to such Lead has been terminated or suspended. For the sake of clarity, any Commission that was owed prior to termination or suspension would still be owed.

2.9 Compensation for Assistance The Referrer may offer to assist Tellent after the Referral to achieve the Conversion of the Lead and Tellent may accept such offer. However, Tellent will not owe Referrer any compensation for such assistance in addition to the compensation explicitly described in these Terms.

2.10 Tellent Records are Leading In all matters relating to Commission (including the calculation and payment thereof), the records of Tellent are always leading unless Referrer is able to provide conclusive counterevidence.

2.11 Services Purchased by the Referrer The Commission will not be owed in relation to Services that are purchased by the Referrer or its Affiliates.

2.12 Breach of the Terms The Commission will not be owed if the Referrer has breached the Terms to make the Referral.

3. Commission Scheme for Solution Partners

3.1 Applicability This article 3 applies to all Solution Partners.

3.2 Commission Percentage Referrer will in case of Conversion receive a Commission from the Responsible Tellent Company based on the Referrer's Tier Status. The Commission is calculated as a percentage of all fees (excluding taxes) for the services provided to the Lead by Tellent. For the sake of clarity, the Commission is deemed to cover any costs incurred by Referrer to make Referrals, the Commission will only be owed by the Responsible Tellent Company and only the Responsible Tellent Company will be liable in relation to the payment of the Commission.

3.3 Bonus The Referrer may be eligible for other financial benefits, including bonuses or vouchers, ('Bonus') based on the Referrer's Tier Status. The nature and amount of any Bonus may be defined by Tellent and updated at Tellent's sole discretion. Any Bonus will only be owed by the Responsible Tellent Company and only the Responsible Tellent Company will be liable in relation to the provision of any Bonus.

3.4 Tiered Model Tellent operates a partner program for Solution Partners with various Tiers. Each Tier has its own Commission percentage and/or Bonuses which are determined by Tellent taking into account factors such as performance and compliance and may change from time to time. The Commission percentage and/or Bonuses applicable to each Tier, as well as the Solution Partner's current Tier Status can be found at any time by accessing Referrer's Referral Management System Account within the Referral Management System. It is Referrer's responsibility to regularly check for any changes, eg. to the applicable Commission percentage and/or Bonuses.

3.5 Tier Assignment and Review Each Solution Partner's Tier Status is reviewed annually by Tellent. Based on the Solution Partner's performance and compliance with the requirements applicable to each Tier, as determined by Tellent, the Solution Partner may be moved to a higher or lower Tier. The Tier requirements are defined by Tellent and may be updated at Tellent's sole discretion. The most current version of the Tier requirements is available on the Referral Management System and it is Referrer's responsibility to regularly check for any changes.

3.6 Notification and Applicability Changes in Tier Status will be communicated to the Solution Partner within the Referral Management System and will take effect on the first day of the following calendar year or whichever date is communicated to the Solution Partner within the Referral Management System. The applicable Commission percentage and/or Bonuses will correspond to the Solution Partner's Tier at the time the Commission and/or Bonus is earned.

3.7 Services Covered by the Commission The Commission and/or any Bonus will exclusively be owed in relation to the following services provided to the Lead:

- Tellent SaaS.
- Any Ancillary Services.

3.8 Duration of the Commission Based on the Referrer's Tier Status, the Commission will be calculated in relation to the provision of the services and paid usage of the Tellent SaaS by the Lead for whichever period is communicated within the Referral Management System to apply to each Tier.

3.9 Commission Due Date The Commission and/or any Bonus will be owed 6 (six) weeks after the moment that Tellent receive payment from the Lead of the fees that relate to the Commission and/or Bonus. If the Lead makes a partial payment, then the Responsible Tellent Company will owe the corresponding partial Commission.

3.10 Expiration of Referrals Referrals for the same Leads cannot be made multiple times. The Commission will only be calculated in relation to services if there is a Conversion in relation to the Lead within 1 (one) year after the Referral.

3.11 Interruption of Services The Commission will no longer be calculated in relation to any then-current upcoming fees in relation to a Lead if the Tellent SaaS provided to such Lead has been terminated or suspended. For the sake of clarity, any Commission that was owed prior to termination or suspension would still be owed.

3.12 Compensation for Assistance The Referrer may offer to assist Tellent after the Referral to achieve the Conversion of the Lead and Tellent may accept such offer. However, Tellent will not owe Referrer any compensation for such assistance in addition to the compensation explicitly described in these Terms.

3.13 Tellent's Records Are Leading In all matters relating to (the calculation and payment of) Commission and/or any Bonus, the records of Tellent are always leading unless Referrer is able to provide conclusive counterevidence.

3.14 Services Purchased by the Referrer The Commission will not be owed in relation to Services that are purchased by the Referrer or its Affiliates.

3.15 Breach of the Terms The Commission and/or Bonus will not be owed if the Referrer has breached the Terms to make the Referral.

4. Disclaimers

4.1 Referrer has no obligations whatsoever to attempt to make Referrals or to assist Tellent after the Referral.

4.2 Tellent has no obligation whatsoever to reach, or attempt to reach, an agreement with the Lead and in no event will Commission be due if there is no Conversion.

5. Marketing

5.1 Referrer will not publicly advertise any services of Tellent, including, but not limited to, placing advertisements relating to the services of Tellent in online advertising platforms, and Referrer will not gain Leads using mass mailings or similar ways of reaching out.

5.2 Referrer may use marketing materials of Tellent to gain Leads in so far as such use is explicitly pre-approved by Tellent in writing. Any such approval may be withdrawn at any time.

5.3 In trying to find (potential) Leads, providing Tellent with Referrals and all other activities performed by Referrer in relation to the Agreement, Referrer will always fully comply with all applicable laws and regulations, including but not limited to the General Data Protection Regulation (2016/679) and the e-Privacy Directive 2002/58 and their respective national implementations.

5.4 Referrer will not speak negatively about Tellent, its services or otherwise behave in a manner that negatively impacts Tellent.

5.5 The Referrer will make sure that any statements that it makes about the services of Tellent are truthful and not misleading.

5.6 The Referrer will not offer any payments or discounts to Leads as an incentive to purchase services from Tellent. The Referrer may not share the Commission with any Leads.

6. Information

6.1 Tellent will inform the Referrer on a monthly basis, through the Referral Management System, when Commission is owed. Tellent will also inform Referrer about the amount of Commission and which Leads the Commission relates to.

7. Exclusivity

7.1 The Agreement does not grant Referrer any exclusivity with regard to making Referrals.

7.2 Referrer will inform Tellent on their respective requests without undue delay on whether it promotes (or plans to promote) services that compete with Tellent. Referrer warrants that it has, prior to entering into this Agreement, truthfully answered any questions from Tellent with regard to promoting (or planning to promote) services that compete with the Tellent SaaS.

8. Compliance

8.1 Both Parties will comply with applicable laws and regulations in connection to the subject matter of this Agreement.

8.2 The Referrer must correctly identify itself to Tellent and the Referral Management System and must provide Tellent with any information Tellent respectively reasonably requests for reasons of compliance with laws and regulations.

9. Intellectual Property Rights

9.1 No intellectual property rights will be transferred in the context of this Agreement. In so far as any rights to use the intellectual property of a Party are granted by one Party to the other in connection to this Agreement, such transfer of rights will be agreed upon in writing between the Parties, are non-exclusive, non-transferable, non-sublicensable, royalty-free, revocable, limited, personal and will end when this Agreement is terminated.

10. Termination and Suspension

10.1 This Agreement may be terminated by either Party at any time with a notice period of 3 (three) calendar months for any reason. The terminating Party will not be required to compensate the other Party for any damages resulting from the termination including, but not limited to, a loss of income. However, any Commission for Referrals that have been made prior to such termination will still be owed.

10.2 In case of a material breach of the Agreement by the Referrer, Tellent may immediately suspend or terminate the Agreement.

10.3 If, in the past, Tellent has terminated an agreement with the Referrer with similar subject matter as the Agreement, the Referrer is not permitted to sign up again to any of the referral programs of Tellent without the explicit prior permission of Tellent. If such prior permission has not been granted, then there will be no Agreement between the Parties and the Referrer will not be entitled to any Commission.

10.4 If the Referrer has not earned any Commission for 6 (six) months, then Tellent may immediately terminate the Agreement without prior notice.

11. Limitation of Liability

11.1 If a Referral does not lead to any provision of one or more services by Tellent to the Lead, this will never cause liability of one Party towards the other Party.

11.2 Referrer is not liable for the performance of contracts in relation to the provision of services by Tellent entered into between Tellent and the Lead. Referrer will not become a party to such contracts.

11.3 Referrer is not liable towards Tellent if a Lead does not procure services from Tellent.

11.4 Tellent is not liable towards Referrer for any damages resulting from or related to the quality (or lack of quality) of the services provided or offered to the Lead.

11.5 Tellent is not liable towards Referrer if Tellent or the Lead terminates the services that Tellent provides to the Lead.

11.6 Tellent will never be liable for indirect or consequential damages, including lost profits and revenue. The total liability of Tellent arising out of or related to the Agreement will not exceed the Commission paid by Tellent to Referrer in the 12 (twelve) month period preceding the damage causing event. Any limitations agreed upon under this article will also apply to the liability of directors, Affiliates, officers, employees, contractors, agents and members of Tellent.

11.7 Any limitation of liability under this Agreement doesn't apply insofar as the limitation of liability is not permitted under applicable laws and regulations, such in the case of intent or deliberate recklessness.

12. Severability

12.1 If any provision of the Agreement is found to be unenforceable or invalid, that provision will be limited or eliminated to the minimum extent necessary so that the Agreement will otherwise remain in full force and effect.

13. Survival

13.1 For the sake of clarity, after termination the Agreement will remain in effect with regard to any subject matter that requires survival due to its nature and/or purpose.

14. Independent Parties

14.1 No agency, joint venture, or employment is created as a result of the Agreement.

14.2 Both Parties will not claim to be acting on behalf of each other, including, but not limited to, claiming to be an agent or representative of the other Party.

15. Competent Court and Applicable Law

15.1 This agreement is governed by Dutch law and any disputes in relation to this agreement will be governed by the courts of Amsterdam, The Netherlands.

16. Notices and Rights

16.1 Any notices by Tellent in connection to the Agreement may be provided by postal mail, email or through the Referral Management System. The Responsible Tellent Company may individually exercise each of the rights of Tellent.

17. Changes to the Terms

17.1 Tellent reserves the right to make changes to these Terms at any time. New versions of the Terms will be published in a PDF file accessible through <https://tellent.com/referral-terms> and Tellent must give notice to Referrer of the publication of new versions of the Terms. Any new version of the Terms will enter into effect after 30 (thirty) days if a prior version of the Terms was already applicable between the Parties, unless explicitly stated otherwise by Tellent.

17.2 Changes to the Terms may lead to additional Affiliates of Tellent being added to the definition of Tellent. Such additions will lead to such Affiliates, jointly with the other entities that together form Tellent, becoming a Party to the Agreement.

18. Responsible Tellent Company

18.1 The Responsible Tellent Company is Recrutee B.V., a private company with limited liability incorporated under the laws of the Netherlands with company number 63881829, with its registered address at Keizersgracht 313, 1016 EE Amsterdam, The Netherlands.

19. Miscellaneous

19.1 Anyone accepting these Terms on behalf of Referrer represents and warrants that they are a duly authorized representative of Referrer, with full power and authority to agree to these Terms.

19.2 There are no verbal side agreements. Changes to the Agreement must be made in writing and signed by both Parties, except in the case of a change to the Terms in accordance with article 17. The validity of the Referrer's general terms and conditions is excluded, even if reference is made to such in individual correspondence.

19.3 Tellent may make payments that are owed to the Referrer under the Agreement by:

- indirectly paying the Referrer through the Referral Management System to Referrer's Referral Management System Account; or
- any other way that is explicitly agreed to by the Parties in writing.

19.4 Tellent might make versions of the Agreement available in languages other than English. If Tellent does, the English version of the Agreement will govern the relationship of the Parties and the translated version is provided for convenience only and will not be interpreted to modify the English version of the Agreement.

The latest version of these Terms can be downloaded (as a PDF) through the following URL:
<https://tellent.com/referral-terms>

TELLENT ALLGEMEINE GESCHÄFTSBEDINGUNGEN FÜR EMPFEHLUNGEN

Zuletzt geändert: 2. Dezember 2025

In diesem Dokument werden die Allgemeinen Geschäftsbedingungen („Bedingungen“) dargelegt, zu denen Tellent es Empfehlungsgeber*innen ermöglicht, Provision für die Empfehlung potenzieller Kund*innen zu verdienen. Mit der Annahme der Bedingungen schließen der*die Empfehlungsgeber*in und Tellent eine Vereinbarung.

ÜBERLEGUNGEN:

Tellent bietet die Tellent SaaS- und Zusatzleistungen an. Der*Die Empfehlungsgeber*in verfügt über ein Netzwerk von Kontakten, die an SaaS-Produkten ähnlich denen von Tellent interessiert sind oder sein könnten. Die Parteien streben an, dass der*die Empfehlungsgeber*in potenzielle Kund*innen aus seinem*ihrem Netzwerk von Kontakten für Tellent SaaS im Austausch gegen eine Provision vermittelt. Die Empfehlung wird nicht zu den Kerngeschäftsaktivitäten des*der Empfehlungsgeber*in gehören.

DIE PARTEIEN VEREINBAREN HIERMIT FOLGENDES:

0. Begriffsbestimmungen

Wird in dieser Vereinbarung das Wort „einschließlich“ verwendet, so ist es als „einschließlich, aber nicht beschränkt auf“ auszulegen. Definitionen für Begriffe gelten sowohl für Singular- als auch für Pluralverwendungen der Begriffe.

„Partner“: In Bezug auf eine Partei, jegliche Entität, die diese Partei kontrolliert, von ihr kontrolliert wird oder mit ihr unter gemeinsamer Kontrolle steht (wobei „Kontrolle“ die direkte oder indirekte Eigentümerschaft von mindestens fünfzig Prozent (50 %) der Eigentums- oder Stimmrechte bedeutet);

„Vereinbarung“: Die Vereinbarung zwischen den Parteien, die die Bedingungen enthält, oder diese Bedingungen, wenn diese Bedingungen nicht einer anderen Vereinbarung beigelegt sind;

„Zusatzleistungen“: Dienstleistungen, die mit Tellent SaaS in Zusammenhang stehen, einschließlich, aber nicht beschränkt auf Add-ons, Premium-Support, Schulungen, Onboarding und Stellenanzeigen;

„Konversion“: Der Verkauf von Dienstleistungen durch Tellent an eine*n Interessent*in;

„Javelo SaaS“: Das SaaS für Performance Management, das unter der Marke „Javelo“ vermarktet wird;

„KiwiHR SaaS“: Das unter der Marke „KiwiHR“ vertriebene SaaS für Personalmanagement;

„Interessent*in“: Eine dritte Partei, die am Erwerb von Tellent SaaS interessiert ist;

„Empfehlungsmanagement-System“: Das System zur Verwaltung von Empfehlungen, das von PartnerStack Inc. auf der Website PartnerStack.com bereitgestellt wird, oder jedes andere System von Tellent zur Verwaltung von Empfehlungen, das dieses später ersetzt;

„Partei“: Empfehlungsgeber*in oder Tellent;

„Tellent“: Recrutee Inc., Recrutee B.V., Recrutee GmbH, Teamrise SAS, oder YooniQ solutions GmbH;

„Tellent Recrutee SaaS“: Das SaaS für Recruitment und/oder Talentakquise, das unter dem Markennamen „Tellent Recrutee“ oder „Recrutee“ vertrieben wird;

„Tellent HR SaaS“: Tellent HR Grow SaaS und Tellent HR Manage SaaS;

„Tellent HR Grow SaaS“: Das SaaS für Performance Management, das unter dem Markennamen „Tellent HR Grow“ vermarktet wird;

„Tellent HR Manage SaaS“: Das SaaS für HR-Management, das unter dem Markennamen „Tellent HR Manage“ vermarktet wird;

„Stufe“: Eine eindeutige Klassifizierungsebene innerhalb des mehrstufigen Partnerprogramms von Tellent für Solution-Partner*innen.

„Stufenstatus“: Die spezifische Stufe, der ein*e Solution-Partner*in zu einem gegebenen Zeitpunkt zugeordnet ist, wie von Tellent basierend auf der Performance des*der Solution-Partner*in und der Einhaltung der geltenden Stufenanforderungen festgelegt.

„Empfehlung“: Die Bereitstellung von Kontaktdaten eines*einer Interessent*in, damit Tellent versuchen kann, Tellent SaaS an den*die Interessent*in zu verkaufen;

„Empfehlungsgeber*in“: Die Entität, die potenzielle Kund*innen an Tellent vermittelt oder vermitteln möchte;

„Das Konto des*der Empfehlungsgeber*in im Empfehlungsmanagement-System“: Das Empfehlungsmanagement-System-Konto, das der*die Empfehlungsgeber*in verwendet hat, um die Vereinbarung über das Empfehlungsmanagement-System abzuschließen, oder wenn Empfehlungsgeber*in ein*e Solution-Partner*in ist, dann das Empfehlungsmanagement-System-Konto, das als Solution-Partner*in-Konto in einem der Partnerprogramme von Tellent im Empfehlungsmanagement-System im Zusammenhang mit der Vereinbarung genehmigt wurde;

„Verantwortliches Tellent-Unternehmen“: Die in Artikel 18 unten als „verantwortliches Tellent-Unternehmen“ bezeichnete Tellent-Entität, die als Vertragspartei die Vereinbarung abschließt und zur Zahlung der Provision verpflichtet ist;

„SaaS“: Software-as-a-Service;

„Solution-Partner*in“: Ein*e Empfehlungsgeber*in, der*die von Tellent als Solution-Partner*in in einem schriftlichen Dokument akzeptiert wurde, das von Tellent und einem*einer Solution-Partner*in unterzeichnet wurde;

„Tellent SaaS“: Tellent HR SaaS, Javelo SaaS, KiwiHR SaaS und Tellent Recruitee SaaS.

1. Empfehlungen

1.1 Der*Die Empfehlungsgeber*in wird Tellent Empfehlungen aussprechen. Als Gegenleistung für die Empfehlungen erhält der*die Empfehlungsgeber*in im Falle einer Konversion eine Provision wie unten angegeben.

1.2 Empfehlungen müssen folgende Anforderungen erfüllen, um sich für eine Provision zu qualifizieren:

- Empfehlungen werden über einen der folgenden Kanäle gemacht:
 - Über das Empfehlungsmanagement-System und verfolgt durch ein Tracking-Cookie oder eine andere Tracking-Technologie, die vom Empfehlungsmanagement-System zur Verfügung gestellt wird
 - Durch die Einreichung eines Formulars zur Übermittlung von Interessentendaten (Kontaktformular) im Empfehlungsmanagement-System
- Empfehlungen über das Kontaktformular umfassen mindestens den vollständigen Namen des Unternehmens des*der Interessent*in, den Vor- und Nachnamen einer Kontaktperson des*der Interessent*in sowie die Telefonnummer und/oder E-Mail-Adresse dieser Kontaktperson;
- Wenn eine Empfehlung über Kontaktformular abgegeben wurde, dann hat die Kontaktperson des*der Interessent*in den*die Empfehlungsgeber*in ausdrücklich darum gebeten, von Tellent kontaktiert zu werden, oder Empfehlungsgeber*in zugestimmt, von Tellent kontaktiert zu werden; und
- Der*Die Interessent*in ist zum Zeitpunkt der Empfehlung weder zahlende*r Kund*in von Tellent noch hat er*sie innerhalb der letzten 12 Monate ein Testkonto für Tellent SaaS eingerichtet;
- Tellent ist zum Zeitpunkt der Empfehlung nicht bereits aktiv dabei, den*die in einer Empfehlung enthaltene*n Interessent*in zu akquirieren, oder
- Tellent hat ausdrücklich darauf hingewiesen, dass die Empfehlung für eine Provision geeignet ist.

1.3 Der Eingang einer Empfehlung wird umgehend von Tellent (oder durch das Empfehlungsmanagement-System im Auftrag von Tellent) bestätigt. Wenn Tellent bereits aktiv eine*n Interessent*in verfolgt, der*die in einer Empfehlung enthalten war, wird Tellent den*die Empfehlungsgeber*in unverzüglich darüber informieren.

1.4 Zur Klarstellung gilt, dass Tellent nicht für Empfehlungen haftet, die aufgrund der Entfernung von Tracking-Cookies durch Interessierte oder anderer Fehler der Tracking-Technologie, die auf das Empfehlungsmanagement-System zurückzuführen sind oder auf andere Weise nicht Tellent zuzurechnen sind, nicht für die Provision infrage kommen.

2. Provisionsmodell für alle Empfehlungsgeber*innen außer Solution-Partner*innen

2.1 **Anwendbarkeit** – Dieser Artikel 2 gilt für alle Empfehlungsgeber*innen außer Solution Partner*innen.

2.2 **Provisionssatz** – Der*Die Empfehlungsgeber*in erhält im Falle einer Konversion eine Provision von dem verantwortlichen Tellent-Unternehmen in Höhe von i) dem Prozentsatz, der dem*der Empfehlungsgeber*in von Tellent über sein*ihr Empfehlungsmanagement-System-Konto bekanntgegeben wurde oder, falls kein solcher Prozentsatz mitgeteilt wurde, ii) 15 % sämtlicher Gebühren (ohne Steuern) für die von Tellent für den*die Interessent*in erbrachten Dienstleistungen. Der Provisionssatz kann sich periodisch ändern, und es liegt in der Verantwortung des*der Empfehlungsgeber*in, sein*ihr Konto regelmäßig auf solche Änderungen zu überprüfen.

2.3 Provisionspflichtige Dienstleistungen – Die Provision wird ausschließlich für folgende Dienstleistungen fällig, die für den*die Interessent*in erbracht werden:

- Tellent SaaS.

2.4 Nicht von der Provision abgedeckte Dienstleistungen – Aus Gründen der Klarheit gilt die Provision nicht für die folgende Dienstleistungen, die für den*die Interessent*in erbracht werden:

- Jegliche Zusatzleistungen.

2.5 Dauer der Provision – Die Provision wird ausschließlich in Bezug auf die Erbringung der Dienste in den ersten 12 (zwölf) Monaten der kostenpflichtigen Nutzung des Tellent SaaS durch den*die Interessent*in berechnet.

2.6 Fälligkeit der Provision – Die Provision wird 6 (sechs) Wochen nach dem Zeitpunkt fällig, zu dem Tellent von dem*der Interessent*in die Gebühren erhält, die sich auf die Provision beziehen. Leistet der*die Interessent*in eine Teilzahlung, so schuldet das verantwortliche Tellent-Unternehmen die entsprechende Teilprovision.

2.7 Ablauf von Empfehlungen – Empfehlungen für dieselben Interessierten können nicht mehrfach abgegeben werden. Die Provision wird nur für Dienstleistungen berechnet, wenn innerhalb von 1 (einem) Jahr nach der Empfehlung eine Konversion in Bezug auf den*die Interessent*in erfolgt.

2.8 Unterbrechung der Dienstleistungen – Die Provision wird nicht mehr in Bezug auf die zu diesem Zeitpunkt anfallenden Gebühren für eine*n Interessent*in berechnet, wenn das Tellent SaaS für diese*n Interessent*in gekündigt oder ausgesetzt wurde. Der Deutlichkeit halber sei darauf hingewiesen, dass alle vor der Kündigung oder Aussetzung fälligen Provisionen weiterhin fällig bleiben.

2.9 Vergütung für erbrachte Unterstützung – Der*Die Empfehlungsgeber*in kann Tellent nach der Empfehlung bei der Konversion des*der Interessent*in unterstützen und Tellent kann dieses Angebot annehmen. Tellent schuldet dem*der Empfehlungsgeber*in jedoch keine Entschädigung für diese Unterstützung zusätzlich zu der in diesen Bedingungen ausdrücklich beschriebenen Kompensation.

2.10 Aufzeichnungen von Tellent sind maßgeblich – In allen Angelegenheiten, die die Provision betreffen (einschließlich deren Berechnung und Zahlung), sind die Aufzeichnungen von Tellent stets maßgeblich, es sei denn, der*die Empfehlungsgeber*in kann schlüssige Gegenbeweise vorlegen.

2.11 Von dem*der Empfehlungsgeber*in erworbene Dienstleistungen – Die Provision wird nicht in Bezug auf Dienstleistungen fällig, die von dem*der Empfehlungsgeber*in oder seinen*ihrern Partnern erworben werden.

2.12 Verstoß gegen die Bedingungen – Die Provision ist nicht fällig, wenn der*die Empfehlungsgeber*in gegen die Bedingungen für die Empfehlung verstoßen hat.

3. Provisionsmodell für Solution-Partner*innen

3.1 Anwendbarkeit – Dieser Artikel 3 gilt für alle Solution Partner*innen.

3.2 Provisionssatz – Der*Die Empfehlungsgeber*in erhält im Falle einer Konversion eine Provision vom verantwortlichen Tellent-Unternehmen auf der Grundlage des Stufenstatus des*der Empfehlungsgeber*in. Die Provision wird als Prozentsatz aller Gebühren (ohne Steuern) für die Dienstleistungen berechnet, die Tellent für den*die Interessent*in erbringt. Aus Gründen der Klarheit wird davon ausgegangen, dass die Provision alle Kosten abdeckt, die dem*der Empfehlungsgeber*in durch die Vermittlung von Empfehlungen entstehen. Die Provision ist ausschließlich vom verantwortlichen Tellent-Unternehmen zu zahlen und nur das verantwortliche Tellent-Unternehmen haftet in Bezug auf die Zahlung der Provision.

3.3 Bonus Der Werber kann je nach seinem Werberstatus Anspruch auf weitere finanzielle Vorteile haben, darunter Boni oder Gutscheine („Bonus“). Die Art und Höhe des Bonus kann von Tellent festgelegt und nach eigenem Ermessen aktualisiert werden. Der Bonus wird ausschließlich von dem zuständigen Tellent-Unternehmen geschuldet, und nur das zuständige Tellent-Unternehmen haftet für die Bereitstellung des Bonus.

3.4 Stufenmodell – Tellent betreibt ein Partnerprogramm für Lösungspartner mit verschiedenen Stufen. Jede Stufe hat ihren eigenen Provisionsprozentsatz und/oder ihre eigenen Boni, die von Tellent unter Berücksichtigung von Faktoren wie Leistung und Compliance festgelegt werden und sich von Zeit zu Zeit ändern können. Der für jede Stufe geltende Provisionsprozentsatz und/oder die Boni sowie der aktuelle Status des Lösungspartners können jederzeit über das Referrer-Referral-Management-System-Konto innerhalb des Referral-Management-Systems abgerufen werden. Es liegt in der Verantwortung des Referrers, regelmäßig zu überprüfen, ob Änderungen, z. B. hinsichtlich des geltenden Provisionsprozentsatzes und/oder der Boni, vorgenommen wurden.

3.5 Zuweisung und Überprüfung von Stufen – Der Stufenstatus jedes*jeder Solution-Partner*in wird jährlich von Tellent überprüft. Basierend auf der Performance des*der Solution-Partner*in und der Einhaltung der für jede Stufe geltenden Anforderungen, wie von Tellent bestimmt, kann der*die Solution-Partner*in in eine höhere oder niedrigere Stufe versetzt werden.

Die Stufenanforderungen werden von Tellent definiert und können nach eigenem Ermessen von Tellent aktualisiert werden. Die aktuellste Version der Stufenanforderungen ist im Empfehlungsmanagement-System verfügbar. Es liegt in der Verantwortung des*der Empfehlunggeber*in, regelmäßig zu überprüfen, ob Änderungen vorgenommen wurden.

3.6 Mitteilung und Anwendbarkeit – Änderungen des Tier-Status werden dem Lösungspartner im Referral Management System mitgeteilt und treten am ersten Tag des folgenden Kalenderjahres oder an dem Tag in Kraft, der dem Lösungspartner im Referral Management System mitgeteilt wird. Der anwendbare Provisionsprozentsatz und/oder die Boni entsprechen dem Tier des Lösungspartners zum Zeitpunkt der Erzielung der Provision und/oder des Bonus.

3.7 Provisionspflichtige Dienstleistungen – Die Provision wird ausschließlich für folgende Dienstleistungen fällig, die für den*die Interessent*in erbracht werden:

- Tellent SaaS.
- Jegliche Zusatzleistungen.

3.8 Dauer der Provision Basierend auf dem Tier-Status des Empfehlers wird die Provision in Bezug auf die Erbringung der Dienstleistungen und die bezahlte Nutzung des Tellent SaaS durch den Lead für den Zeitraum berechnet, der im Empfehlungsmanagementsystem für jedes Tier angegeben ist.

3.9 Fälligkeit der Provision – Die Provision und/oder der Bonus werden 6 (sechs) Wochen nach dem Zeitpunkt fällig, zu dem Tellent die Zahlung der Gebühren, die sich auf die Provision und/oder den Bonus beziehen, vom Lead erhält. Wenn der Lead eine Teilzahlung leistet, schuldet das verantwortliche Tellent-Unternehmen die entsprechende Teilprovision.

3.10 Ablauf von Empfehlungen – Empfehlungen für dieselben Interessierten können nicht mehrfach abgegeben werden. Die Provision wird nur für Dienstleistungen berechnet, wenn innerhalb von 1 (einem) Jahr nach der Empfehlung eine Konversion in Bezug auf den*die Interessent*in erfolgt.

3.11 Unterbrechung der Dienstleistungen – Die Provision wird nicht mehr in Bezug auf die zu diesem Zeitpunkt anfallenden Gebühren für eine*n Interessent*in berechnet, wenn das Tellent SaaS für diese*n Interessent*in gekündigt oder ausgesetzt wurde. Der Deutlichkeit halber sei darauf hingewiesen, dass alle vor der Kündigung oder Aussetzung fälligen Provisionen weiterhin fällig bleiben.

3.12 Vergütung für erbrachte Unterstützung – Der*Die Empfehlunggeber*in kann Tellent nach der Empfehlung bei der Konversion des*der Interessent*in unterstützen und Tellent kann dieses Angebot annehmen. Tellent schuldet dem*der Empfehlunggeber*in jedoch keine Entschädigung für diese Unterstützung zusätzlich zu der in diesen Bedingungen ausdrücklich beschriebenen Kompensation.

3.13 Aufzeichnungen von Tellent sind maßgeblich – In allen Angelegenheiten, die sich auf die Berechnung und Zahlung von Provisionen und/oder Boni beziehen, sind die Aufzeichnungen von Tellent stets maßgebend, es sei denn, der Vermittler kann schlüssige Gegenbeweise vorlegen.

3.14 Von dem*der Empfehlunggeber*in erworbene Dienstleistungen – Die Provision wird nicht in Bezug auf Dienstleistungen fällig, die von dem*der Empfehlunggeber*in oder seinen*ihren Partnern erworben werden.

3.15 Verstoß gegen die Bedingungen – Die Provision und/oder der Bonus werden nicht fällig, wenn der Werber bei der Empfehlung gegen die Bedingungen verstoßen hat.

4. Haftungsausschluss

4.1 Der*Die Empfehlunggeber*in ist nicht verpflichtet, Empfehlungen abzugeben oder Tellent nach der Empfehlung zu unterstützen.

4.2 Tellent ist nicht verpflichtet, eine Vereinbarung mit dem*der Interessent*in zu erzielen oder zu versuchen, eine solche zu erzielen, und in keinem Fall wird eine Provision fällig, wenn keine Konversion stattfindet.

5. Vermarktung

5.1 Der*Die Empfehlunggeber*in wird keine Dienstleistungen von Tellent öffentlich bewerben, einschließlich, aber nicht beschränkt auf, die Veröffentlichung von Werbung in Bezug auf die Dienstleistungen von Tellent auf Online-Werbepattformen, und der*die Empfehlunggeber*in wird keine Interessierten durch Massen-E-Mails oder ähnliche Wege der Kontaktaufnahme akquirieren.

5.2 Der*Die Empfehlunggeber*in darf Marketingmaterialien von Tellent verwenden, um Interessierte zu gewinnen, sofern eine solche Verwendung von Tellent ausdrücklich schriftlich genehmigt wurde. Eine solche Genehmigung kann jederzeit widerrufen werden.

5.3 Bei dem Versuch, (potenzielle) Interessierte zu akquirieren, Tellent Empfehlungen zu übermitteln und alle anderen von dem*der Empfehlunggeber*in in Bezug auf die Vereinbarung durchgeführten Aktivitäten, wird der*die Empfehlunggeber*in stets alle geltenden Gesetze und Vorschriften vollständig einhalten, einschließlich, aber nicht beschränkt auf die Datenschutz-

Grundverordnung (2016/679) und die e-Privacy-Richtlinie 2002/58 sowie deren jeweilige nationale Umsetzungen.

5.4 Der*Die Empfehlungsgeber*in wird sich nicht negativ über Tellent oder dessen Dienstleistungen äußern oder sich anderweitig in einer Weise verhalten, die Tellent schaden könnte.

5.5 Der*Die Empfehlungsgeber*in wird sicherstellen, dass alle Aussagen, die er*sie über die Dienstleistungen von Tellent macht, wahrheitsgemäß und nicht irreführend sind.

5.6 Der*Die Empfehlungsgeber*in wird Interessierten keine Zahlungen oder Rabatte als Anreiz zum Kauf von Dienstleistungen von Tellent anbieten. Der*Die Empfehlungsgeber*in darf die Provision nicht mit Interessierten teilen.

6. Informationen

6.1 Tellent wird den*die Empfehlungsgeber*in monatlich über das Empfehlungsmanagement-System informieren, wenn die Provision fällig ist. Tellent wird den*die Empfehlungsgeber*in auch über die Höhe der Provision und die Interessierten, auf die sich die Provision bezieht, informieren.

7. Exklusivität

7.1 Die Vereinbarung gewährt dem*der Empfehlungsgeber*in keine Exklusivität in Bezug auf die Vermittlung von Empfehlungen.

7.2 Der*Die Empfehlungsgeber*in wird Tellent auf Anfrage unverzüglich darüber informieren, ob er Dienstleistungen, die mit Tellent konkurrieren, bewirbt (oder zu bewerben beabsichtigt). Der*Die Empfehlungsgeber*in garantiert, dass er*sie vor Abschluss dieser Vereinbarung alle Fragen von Tellent in Bezug auf die Vermarktung (oder Planung der Vermarktung) von Diensten, die mit Tellent SaaS konkurrieren, wahrheitsgemäß beantwortet hat.

8. Einhaltung von Vorschriften

8.1 Beide Parteien verpflichten sich, die geltenden Gesetze und Vorschriften in Bezug auf den Gegenstand dieser Vereinbarung einzuhalten.

8.2 Der*Die Empfehlungsgeber*in muss sich gegenüber Tellent und dem Empfehlungsmanagement-System korrekt ausweisen und Tellent alle Informationen, die Tellent aus Gründen der Einhaltung von Gesetzen und Vorschriften nach vernünftigem Ermessen anfordert, zur Verfügung stellen.

9. Rechte an geistigem Eigentum

9.1 Im Rahmen dieser Vereinbarung werden keine Rechte an geistigem Eigentum übertragen. Soweit eine Partei der anderen Partei im Zusammenhang mit dieser Vereinbarung Rechte zur Nutzung des geistigen Eigentums einräumt, werden diese Rechte zwischen den Parteien schriftlich vereinbart, sind nicht ausschließlich, nicht übertragbar, nicht unterlizenzierbar, gebührenfrei, widerruflich, beschränkt, personenbezogen und enden mit Beendigung dieser Vereinbarung.

10. Kündigung und Aussetzung

10.1 Diese Vereinbarung kann von beiden Parteien jederzeit mit einer Kündigungsfrist von 3 (drei) Kalendermonaten aus beliebigem Grund gekündigt werden. Die kündigende Partei ist nicht verpflichtet, der anderen Partei Schäden zu ersetzen, die sich aus der Kündigung ergeben, einschließlich, aber nicht beschränkt auf Einkommensverluste. Jegliche Provisionen für Empfehlungen, die vor einer solchen Kündigung erfolgt sind, werden jedoch weiterhin fällig.

10.2 Im Falle eines wesentlichen Verstoßes gegen die Vereinbarung durch den*die Empfehlungsgeber*in kann Tellent die Vereinbarung unverzüglich aussetzen oder kündigen.

10.3 Wenn Tellent in der Vergangenheit eine Vereinbarung mit dem*der Empfehlungsgeber*in mit ähnlichem Gegenstand wie die Vereinbarung gekündigt hat, ist es dem*der Empfehlungsgeber*in nicht gestattet, sich ohne die ausdrückliche vorherige Genehmigung von Tellent erneut bei einem der Empfehlungsprogramme von Tellent anzumelden. Wenn eine solche vorherige Genehmigung nicht erteilt wurde, kommt es zu keiner Vereinbarung zwischen den Parteien und der*die Empfehlungsgeber*in hat keinen Anspruch auf eine Provision.

10.4 Hat der*die Empfehlungsgeber*in 6 (sechs) Monate lang keine Provision erhalten, so kann Tellent die Vereinbarung ohne vorherige Ankündigung sofort kündigen.

11. Haftungsbeschränkung

11.1 Führt eine Empfehlung nicht zu einer Erbringung einer oder mehrerer Dienstleistungen von Tellent für den*die Interessent*in, wird dies niemals zu einer Haftung einer Partei gegenüber der anderen Partei führen.

11.2 Der*Die Empfehlungsgeber*in haftet nicht für die Erfüllung von Verträgen in Bezug auf die Erbringung von Dienstleistungen von Tellent, die zwischen Tellent und dem*der Interessent*in geschlossen werden. Der*Die Empfehlungsgeber*in wird nicht Partei solcher Verträge.

11.3 Der*Die Empfehlungsgeber*in haftet gegenüber Tellent nicht, wenn ein*e Interessent*in keine Dienstleistungen von Tellent in Anspruch nimmt.

11.4 Tellent haftet gegenüber dem*der Empfehlungsgeber*in nicht für Schäden, die sich aus oder im Zusammenhang mit der Qualität (oder mangelnder Qualität) der für den*die Interessent*in bereitgestellten oder angebotenen Dienstleistungen ergeben.

11.5 Tellent haftet nicht gegenüber dem*der Empfehlungsgeber*in, wenn Tellent oder der*die Interessent*in die von Tellent für den*die Interessent*in erbrachten Dienstleistungen beendet.

11.6 Tellent haftet niemals für indirekte oder Folgeschäden, einschließlich entgangener Gewinne und Einnahmen. Die Gesamthaftung von Tellent aus oder im Zusammenhang mit der Vereinbarung übersteigt nicht die Provision, die von Tellent in den 12 (zwölf) Monaten vor dem

schadensverursachenden Ereignis dem*der Empfehlungsgeber*in gezahlt wurde. Alle in diesem Artikel vereinbarten Beschränkungen gelten auch für die Haftung der Geschäftsführung, Partner, Führungskräfte, Mitarbeiter*innen, Auftragnehmer*innen, Agent*innen und Mitglieder von Tellent.

11.7 Eine Haftungsbeschränkung nach dieser Vereinbarung gilt nicht, soweit die Haftungsbeschränkung nach geltendem Recht und geltenden Gesetzen nicht zulässig ist, etwa bei Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit.

12. Salvatorische Klausel

12.1 Sollte sich eine Bestimmung der Vereinbarung als nicht durchsetzbar oder unwirksam erweisen, wird diese auf das erforderliche Mindestmaß beschränkt oder gestrichen, sodass die Vereinbarung ansonsten in vollem Umfang in Kraft bleibt.

13. Fortgeltung

13.1 Aus Gründen der Klarheit bleibt die Vereinbarung nach Beendigung in Bezug auf alle Gegenstände in Kraft, die aufgrund ihrer Art und/oder ihres Zwecks fortbestehen müssen.

14. Unabhängige Parteien

14.1 Durch die Vereinbarung entsteht weder eine Agentur, noch ein Joint Venture oder eine Beschäftigung.

14.2 Beide Parteien werden nicht behaupten, im Namen der anderen Partei zu handeln, einschließlich, aber nicht beschränkt auf die Behauptung, ein*e Beauftragte*r oder Vertreter*in der anderen Partei zu sein.

15. Gerichtsstand und anwendbares Recht

15.1 Diese Vereinbarung unterliegt niederländischem Recht und alle Streitigkeiten im Zusammenhang mit dieser Vereinbarung unterliegen den Gerichten in Amsterdam, Niederlande.

16. Mitteilungen und Rechte

16.1 Mitteilungen von Tellent im Zusammenhang mit der Vereinbarung können per Post, E-Mail oder über das Empfehlungsmanagement-System erfolgen. Das verantwortliche Tellent-Unternehmen ist berechtigt, jedes der Rechte von Tellent individuell auszuüben.

17. Änderungen der Vertragsbestimmungen

17.1 Tellent behält sich das Recht vor, diese Bedingungen jederzeit zu ändern. Neue Versionen der Bedingungen werden in einer PDF-Datei veröffentlicht, die über <https://tellent.com/referral-terms> zugänglich ist, und Tellent muss den*die Empfehlungsgeber*in über die Veröffentlichung neuer Versionen der Bedingungen informieren. Jede neue Version der Bedingungen tritt nach 30 (dreißig) Tagen in Kraft, wenn bereits eine vorherige Version der Bedingungen zwischen den Parteien galt, sofern Tellent nicht ausdrücklich etwas anderes bestimmt.

17.2 Änderungen der Bedingungen können dazu führen, dass zusätzliche Partner von Tellent in die Definition von Tellent aufgenommen werden. Solche Ergänzungen werden dazu führen, dass solche Partner gemeinsam mit den anderen Entitäten, die zusammen Tellent bilden, zur Partei der Vereinbarung werden.

18. Verantwortliches Tellent-Unternehmen

18.1 Das verantwortliche Tellent-Unternehmen ist Recrutee B.V., eine nach niederländischem Recht gegründete privat gehaltene Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Handelsregisternummer 63881829, mit Sitz in Keizersgracht 313, 1016 EE Amsterdam, Niederlande.

19. Sonstiges

19.1 Jede Person, die diese Bedingungen im Namen des*der Empfehlungsgeber*in akzeptiert, erklärt und garantiert, dass sie ein*e ordnungsgemäß*er bevollmächtigte*r Vertreter*in des*der Empfehlungsgeber*in ist und die volle Befugnis und Vollmacht hat, diesen Bedingungen zuzustimmen.

19.2 Es bestehen keine mündlichen Nebenvereinbarungen. Änderungen der Vereinbarung bedürfen der Schriftform und müssen von beiden Parteien unterzeichnet werden, außer im Falle einer Änderung der Bedingungen gemäß Artikel 17. Die Gültigkeit der Allgemeinen Geschäftsbedingungen des*der Empfehlungsgebers*in wird ausgeschlossen, auch wenn im Einzelfall darauf Bezug genommen wird.

19.3 Tellent kann Zahlungen, die dem*der Empfehlungsgeber*in gemäß der Vereinbarung zustehen, wie folgt leisten:

- indirekte Zahlung an den*die Empfehlungsgeber*in über das Empfehlungsmanagement-System auf das Konto des*der Empfehlungsgeber*in im Empfehlungsmanagement System; oder
- jede andere Art und Weise, die von den Parteien ausdrücklich schriftlich vereinbart wurde.

19.4 Tellent kann Versionen der Vereinbarung in anderen Sprachen als Englisch zur Verfügung stellen. Sofern Tellent dies tut, regelt die englische Version der Vereinbarung das Verhältnis der Parteien, und die übersetzte Version wird nur aus Gründen der Nutzungsfreundlichkeit zur Verfügung gestellt und darf nicht dahingehend ausgelegt werden, die englische Version der Vereinbarung zu ändern.

Die neueste Version dieser Bedingungen kann (als PDF) unter folgender URL heruntergeladen werden: <https://tellent.com/referral-terms>

CONDITIONS GÉNÉRALES DE COOPTATION DE TELLENT

Dernière modification : 2 décembre 2025

Ce document définit les conditions générales (« Conditions ») selon lesquelles Tellent permet à un Coopteur de gagner une commission pour le parrainage de clients potentiels. En acceptant les Conditions, le Coopteur et Tellent se lient par un accord.

DISPOSITIONS :

Tellent fournit le logiciel SaaS (*Software as a Service*, logiciel fourni en tant que service) et les services auxiliaires Tellent. Le Coopteur dispose d'un réseau de contacts intéressés ou susceptibles d'être intéressés par des produits SaaS semblables à ceux proposés par Tellent. Les Parties souhaitent que le Coopteur recommande le logiciel SaaS de Tellent à des clients potentiels issus du réseau de contacts du Coopteur en échange d'une commission. L'activité de Cooptation ne constituera pas l'activité commerciale principale du Coopteur.

SUBSÉQUEMMENT, LES PARTIES CONVIENNENT DE CE QUI SUIT :

0. Définitions

Le terme « y compris », lorsqu'il est utilisé dans le présent Accord, doit être interprété comme « incluant, mais sans s'y limiter ». Les définitions de termes s'appliqueront aux utilisations singulières, plurielles et conjuguées de ces termes.

Affilié : lorsqu'il désigne une Partie, ce terme fait référence à toute entité contrôlée ou cocontrôlée par la Partie (le terme « contrôlée » signifiant une propriété directe ou indirecte d'au moins cinquante pour cent (50 %) des actions, parts ou droits de vote de l'Affilié).

Accord : l'accord entre les Parties, y compris les Conditions, ou les présentes Conditions si celles-ci ne sont pas jointes à un autre accord.

Services auxiliaires : les services accessoires au SaaS Tellent, y compris les modules complémentaires, l'assistance premium, la formation, l'onboarding et la diffusion d'offres d'emploi.

Conversion : la vente de services par Tellent à un Prospect.

Javelo SaaS : le SaaS conçu pour la gestion des performances et commercialisé sous la marque « Javelo ».

SaaS KiwiHR : le SaaS conçu pour la gestion des ressources humaines et commercialisé sous la marque « KiwiHR ».

Prospect : un tiers intéressé par l'achat du SaaS Tellent.

Système de gestion des cooptations : Le système conçu pour gérer les cooptations, fourni par PartnerStack Inc. sur le site Web partnerstack.com, ou tout autre système utilisé par Tellent pour gérer les cooptations à l'avenir.

Partie : Tellent ou le Coopteur.

Tellent : Recrutee Inc., Recrutee B.V., Recrutee GmbH, Teamrise SAS ou YooniQ solutions GmbH.

SaaS Tellent Recrutee : le SaaS conçu pour le recrutement ou l'acquisition de talents et commercialisé sous la marque « Tellent Recrutee » ou « Recrutee ».

SaaS Tellent HR : les SaaS Tellent HR Grow et Tellent HR Manage.

SaaS Tellent HR Grow : le SaaS conçu pour la gestion des performances, et commercialisé sous la marque « Tellent HR Grow ».

SaaS Tellent HR Manage : le SaaS conçu pour la gestion des ressources humaines et commercialisé sous la marque « Tellent HR Manage ».

Niveau : un niveau de classification distinct dans le programme de partenariat de Tellent dédié aux Partenaires Solution, qui compte plusieurs Niveaux.

Statut de Niveau : le niveau spécifique auquel un Partenaire Solution est affecté à un moment donné, tel que déterminé par Tellent en fonction des performances du Partenaire Solution et de sa conformité aux critères de niveau applicables.

Cooptation : la fourniture des coordonnées d'un Prospect afin que Tellent tente de vendre le SaaS Tellent à ce Prospect.

Coopteur : l'entité qui recommande ou vise à recommander des clients potentiels à Tellent.

Compte du Coopteur dans le Système de gestion des cooptations : le compte associé au Système de gestion des cooptations que le Coopteur a utilisé pour se lier à l'Accord au travers du Système de gestion des cooptations ou, si le Coopteur est un Partenaire Solution, le compte du Système de gestion des cooptations qui a été approuvé en tant que compte de Partenaire Solution

dans le cadre de l'un des programmes de partenariat de Tellent dans le Système de gestion des cooptations en lien avec l'accord.

Entreprise Tellent responsable : l'entité Tellent décrite comme « Entreprise Tellent responsable » dans l'article 18 ci-dessous, qui devient partie contractante au présent Accord et est tenue de verser la Commission.

SaaS : forme abrégée de l'anglais « Software-as-a-Service », un logiciel fourni en tant que service.

Partenaire Solution : un Copteur qui a été accepté par Tellent en tant que Partenaire Solution par le biais d'un document écrit, signé par Tellent et ce Partenaire Solution.

SaaS Tellent : les logiciels SaaS Tellent HR, Javelo, KiwiHR et Tellent Recrutee.

1. Cooptations

1.1. Le Copteur oriente des clients potentiels (cooptation) vers Tellent. En échange de ces Cooptations, le Copteur recevra, en cas de Conversion, une commission (« Commission ») telle que définie ci-dessous.

1.2. Pour être éligible à une Commission, les Cooptations doivent remplir les conditions suivantes :

- Les Cooptations seront effectuées via l'un des canaux suivants :
 - Par le biais du Système de gestion des cooptations, avec un suivi par l'intermédiaire d'un cookie de suivi ou d'une autre technologie de suivi proposée par le Système de gestion des cooptations.
 - En soumettant un formulaire de transmission de prospects dans le Système de gestion des cooptations.
- Les Cooptations via formulaire de transmission de prospect doivent inclure le nom complet de l'entreprise du Prospect, le prénom et le nom de famille d'une personne habilitée à servir de contact au nom du Prospect, ainsi que le numéro de téléphone et/ou l'adresse e-mail de ce contact.
- Si une Cooptation a été faite par le biais d'un formulaire de transmission de prospect, le contact du prospect doit avoir explicitement demandé au Copteur d'être contacté par Tellent, ou avoir convenu avec le Copteur d'être contacté par Tellent.
- Le Prospect n'était pas un client payant de Tellent au moment de la Cooptation et n'avait pas créé de compte d'essai pour le SaaS Tellent au cours des 12 derniers mois.
- Au moment de la Cooptation, le Prospect n'était pas déjà activement sollicité par Tellent ; ou
- Tellent a explicitement indiqué que la Cooptation en question donne droit à une Commission.

1.3. La réception d'une Cooptation sera rapidement confirmée par Tellent (ou par le Système de gestion des cooptations, pour le compte de Tellent). Si Tellent sollicite déjà activement un Prospect inclus dans une Cooptation, Tellent en informera rapidement le Copteur.

1.4. Pour clarification, Tellent n'est pas responsable d'une Cooptation rendue inéligible à une Commission en raison de la suppression des cookies de suivi par les Prospects, ni d'autres défaillances de la technologie de suivi imputables au Système de gestion des cooptations, ni d'autres défaillances non imputables à Tellent.

2. Système de commissions pour tous les Copteurs, sauf les Partenaires Solution

2.1. **Applicabilité :** le présent Article 2 s'applique à tous les Copteurs, à l'exception des Partenaires Solution.

2.2 **Taux de commission :** en cas de Conversion, le Copteur recevra une Commission versée par l'Entreprise Tellent responsable, à hauteur de i) le pourcentage ponctuellement communiqué par Tellent au Copteur dans le Système de gestion des cooptations ou, si ce pourcentage n'a pas été communiqué ; ii) 15 % de tous les frais hors taxes facturés pour les services fournis au Prospect par Tellent. Le Taux de commission (pourcentage) peut varier au cours du temps et il incombe au Copteur de se tenir informé régulièrement de tels changements concernant son compte.

2.3. **Services couverts par la Commission :** la Commission sera exclusivement due pour les services suivants, s'ils sont fournis au Prospect :

- SaaS Tellent.

2.4. **Services non couverts par la Commission :** pour clarification, aucune Commission ne sera due pour les services suivants, s'ils sont fournis au Prospect :

- Tous les Services auxiliaires.

2.5. **Durée de la Commission :** la Commission sera calculée exclusivement en fonction des services fournis au cours des 12 (douze) premiers mois d'utilisation payante du SaaS Tellent par le Prospect.

2.6. **Échéance de la commission :** la commission sera due 6 (six) semaines après que Tellent aura reçu le paiement des frais de service relatifs à la Commission de la part du Prospect. Si le Prospect effectue un paiement partiel, l'entreprise Tellent responsable sera redevable d'une proportion correspondante de la Commission.

2.7. Expiration des Cooptions : un même Prospect ne peut pas être Coopté plusieurs fois. La Commission ne sera calculée pour les services qu'en cas de Conversion du Prospect coopté dans un délai de 1 (un) an suivant la Cooptation.

2.8. Interruption des services : si le Prospect ou Tellent interrompt ou suspend l'utilisation payante du SaaS Tellent par le Prospect, aucune Commission ne sera versée pour des frais ultérieurs qui étaient attendus au moment de la résiliation. Pour clarification, toute Commission due avant la résiliation ou la suspension reste due.

2.9. Rémunération pour assistance : le Coopteur peut proposer d'aider Tellent après la Cooptation afin de réaliser la Conversion du Prospect, et Tellent peut accepter cette offre. Cependant, Tellent ne devra aucune compensation au Coopteur pour une telle assistance, autre que celle explicitement décrite dans les présentes Conditions.

2.10. Prévalence des registres de Tellent : pour toute question relative à la Commission (y compris le calcul et le paiement de celle-ci), les registres de Tellent prévalent, sauf si le Coopteur est en mesure de fournir des éléments contradictoires prouvés.

2.11. Services achetés par le Coopteur : aucune Commission ne sera pas due pour des services achetés par le Coopteur ou ses Affiliés.

2.12. Violation des Conditions : aucune Commission ne sera due si le Coopteur enfreint les Conditions pour effectuer la Cooptation.

3. Système de commissions pour les Partenaires Solution

3.1. Applicabilité : le présent Article 3 s'applique à tous les Partenaires Solution.

3.2. Taux de commission : en cas de Conversion, le Coopteur recevra de la part de l'Entreprise Tellent responsable une Commission dont le montant dépend du Statut de Niveau du Coopteur. La Commission est calculée en pourcentage de tous les frais (hors taxes) facturés pour les services fournis au Prospect par Tellent. Pour clarification, cette Commission est censée couvrir tous les frais engagés par le Coopteur pour effectuer la cooptation. L'Entreprise Tellent responsable est la seule à devoir cette Commission, et seule responsable du paiement de cette Commission.

3.3 Bonus Le Parrain peut être éligible à d'autres avantages financiers, notamment des bonus ou des bons d'achat (« Bonus ») en fonction de son statut. La nature et le montant de tout Bonus peuvent être définis par Tellent et mis à jour à la seule discrétion de Tellent. Tout Bonus sera uniquement dû par la Société Tellent responsable et seule la Société Tellent responsable sera responsable de la fourniture de tout Bonus.

3.4. Modèle à plusieurs niveaux : Tellent gère un programme de partenariat pour les partenaires de solutions avec différents niveaux. Chaque niveau a son propre pourcentage de commission et/ou ses propres primes, qui sont déterminés par Tellent en tenant compte de facteurs tels que les performances et la conformité, et peuvent être modifiés à tout moment. Le pourcentage de commission et/ou les primes applicables à chaque niveau, ainsi que le statut actuel du partenaire de solution, peuvent être consultés à tout moment en accédant au compte du système de gestion des recommandations du référent dans le système de gestion des recommandations. Il incombe au référent de vérifier régulièrement les éventuelles modifications, par exemple du pourcentage de commission et/ou des primes applicables.

3.5. Attribution et révision du Niveau : le Statut de Niveau de chaque Partenaire Solution est révisé chaque année par Tellent. Sur la base des performances du Partenaire Solution et de sa conformité aux exigences applicables à chaque Niveau, telles que déterminées par Tellent, le Partenaire Solution peut se voir attribuer un Niveau supérieur ou inférieur. Les exigences du Niveau sont définies par Tellent et peuvent être mises à jour à la seule discrétion de Tellent. La version la plus récente des exigences relatives aux Niveaux est disponible dans le Système de gestion des cooptions. La version la plus récente des exigences relatives aux Niveaux est mise à disposition dans le Système de gestion des Cooptions. Il incombe au Coopteur de s'informer régulièrement d'éventuels changements.

3.6. Notification et applicabilité : Les changements de statut seront communiqués au partenaire de solution dans le système de gestion des recommandations et prendront effet le premier jour de l'année civile suivante ou à la date communiquée au partenaire de solution dans le système de gestion des recommandations. Le pourcentage de commission et/ou les primes applicables correspondront au niveau du partenaire de solution au moment où la commission et/ou la prime est gagnée.

3.7. Services couverts par la Commission : la Commission sera exclusivement due pour les services suivants, s'ils sont fournis au Prospect :

- SaaS Tellent.
- Tous les Services auxiliaires.

3.8 Durée de la commission En fonction du statut du parrain, la commission sera calculée en fonction de la fourniture des services et de l'utilisation payante du SaaS Tellent par le prospect pour la période communiquée dans le système de gestion des parrainages comme s'appliquant à chaque niveau.

3.9. Échéance de la commission : La commission et/ou toute prime seront dues 6 (six) semaines après le moment où Tellent aura reçu le paiement du responsable des frais liés à la commission et/ou à la prime.

Si le Prospect effectue un paiement partiel, l'entreprise Tellent responsable sera redevable d'une proportion correspondante de la Commission.

3.10. Expiration des Cooptations : un même Prospect ne peut pas être Coopté plusieurs fois. La Commission ne sera calculée pour les services qu'en cas de Conversion du Prospect coopté dans un délai de 1 (un) an suivant la Cooptation.

3.11. Interruption des services : si le Prospect ou Tellent interrompt ou suspend l'utilisation payante du SaaS Tellent par le Prospect, aucune Commission ne sera versée pour des frais ultérieurs qui étaient attendus au moment de la résiliation. Pour clarification, toute Commission due avant la résiliation ou la suspension reste due.

3.12. Rémunération pour assistance : le Coopteur peut proposer d'aider Tellent après la Cooptation afin de réaliser la Conversion du Prospect, et Tellent peut accepter cette offre. Cependant, Tellent ne devra aucune compensation au Coopteur pour une telle assistance, autre que celle explicitement décrite dans les présentes Conditions.

3.13. Prévalence des registres de Tellent : Pour toutes les questions relatives au calcul et au paiement des commissions et/ou des primes, les registres de Tellent font toujours autorité, sauf si le parrain est en mesure de fournir des preuves contraires concluantes.

3.14. Services achetés par le Coopteur : aucune Commission ne sera pas due pour des services achetés par le Coopteur ou ses Affiliés.

3.15. Violation des Conditions : La commission et/ou la prime ne seront pas dues si le parrain a enfreint les conditions générales pour effectuer le parrainage.

4. Avis de non-responsabilité

4.1. Le Coopteur n'a aucune obligation d'effectuer des Cooptations ni d'aider Tellent après la Cooptation.

4.2. Tellent n'a aucune obligation de conclure ou de tenter de conclure un accord avec le Prospect, et ne devra en aucun cas une Commission s'il n'y a pas de Conversion.

5. Marketing

5.1. Le Coopteur ne fera pas de publicité publique pour les services de Tellent, y compris en plaçant des publicités relatives aux services de Tellent sur des plateformes de publicité en ligne, et le Coopteur n'utilisera pas la diffusion d'e-mails en masse ni de moyens similaires de contact pour acquérir des Prospects.

5.2. Le Coopteur peut utiliser les supports marketing de Tellent pour acquérir des Prospects, dans la mesure où cette utilisation est approuvée de façon écrite, explicite et préalable par Tellent, laquelle approbation peut être retirée à tout moment.

5.3. Dans le cadre de ses efforts pour acquérir des Prospects (potentiels), fournir à Tellent des Cooptations ou effectuer toute autre activité liée à l'Accord, le Coopteur se conformera systématiquement et intégralement aux lois et réglementations applicables, y compris le Règlement général sur la protection des données (2016/679) et la Directive 2002/58/CE concernant le traitement des données à caractère personnel et la protection de la vie privée, et leurs mises en œuvre nationales respectives.

5.4. Le Coopteur ne tiendra aucun discours défavorable concernant Tellent et ses services, et n'adoptera aucun comportement qui aurait un impact négatif sur Tellent.

5.5. Le Coopteur s'assurera que toutes les déclarations qu'il fait concernant les services de Tellent sont véridiques et non trompeuses.

5.6. Le Coopteur n'offrira aucun paiement ni aucune remise aux Prospects pour les inciter à acheter des services auprès de Tellent. Le Coopteur ne peut partager la Commission avec aucun Prospect.

6. Informations

6.1. Tellent informera le Coopteur tous les mois, par le biais du Système de gestion des cooptations, de la date à laquelle la Commission est due. Tellent informera également le Coopteur du montant de la Commission et des Prospects auxquels la Commission se rapporte.

7. Exclusivité

7.1. L'Accord n'accorde aucune exclusivité au Coopteur en ce qui concerne les Cooptations.

7.2. Le Coopteur informera Tellent sans délai superflu de ses demandes respectives s'il fait ou prévoit de faire la promotion de services concurrents de Tellent. Le Coopteur garantit qu'il a, avant de conclure l'Accord, répondu honnêtement à toutes les questions de Tellent concernant la promotion ou les projets de promotion de services concurrents du SaaS Tellent.

8. Conformité

8.1. Les deux Parties se conformeront aux lois et réglementations applicables en ce qui concerne l'objet de l'Accord.

8.2. Le Coopteur doit s'identifier correctement auprès de Tellent et dans le Système de gestion des cooptations, et doit fournir à Tellent toutes les informations demandées par Tellent pour des raisons raisonnables de conformité aux lois et réglementations.

9. Droits de propriété intellectuelle

9.1. Aucun droit de propriété intellectuelle ne sera transféré dans le cadre de l'Accord. Dans la mesure où des droits d'utilisation de la propriété intellectuelle d'une Partie sont accordés par une Partie à l'autre dans le cadre de l'Accord, ce transfert de droits sera convenu par écrit entre les Parties, sera non exclusif et non transférable, ne pourra pas faire l'objet d'une sous-licence, sera libre de redevances, révocable, limité, personnel et prendra fin à la résiliation de l'Accord.

10. Résiliation et suspension

10.1. L'Accord peut être résilié par l'une ou l'autre des Parties, à tout moment, avec un préavis de 3 (trois) mois civils, pour quelque raison que ce soit. La Partie qui choisit de résilier ne sera pas tenue d'indemniser l'autre Partie pour tout dommage résultant de la résiliation, y compris pour les pertes de revenus. Cependant, toute Commission de Cooptations effectué avant cette résiliation restera due.

10.2. En cas de violation substantielle de l'Accord par le Coopteur, Tellent peut immédiatement suspendre ou résilier l'Accord.

10.3. Si, par le passé, Tellent a résilié un accord avec le Coopteur dont l'objet était semblable à celui de l'Accord, le Coopteur n'est pas autorisé à s'inscrire à nouveau à l'un des programmes de cooptation de Tellent sans l'autorisation préalable et explicite de Tellent. Si cette autorisation préalable n'a pas été accordée, il n'y aura pas d'Accord entre les Parties, et le Coopteur n'aura droit à aucune Commission.

10.4. Si le Coopteur n'a pas gagné de Commission pendant 6 (six) mois, Tellent peut résilier l'Accord immédiatement et sans préavis.

11. Limitation de responsabilité

11.1. Si une Cooptation n'entraîne aucune fourniture d'un ou plusieurs services par Tellent au Prospect, cela n'engagera en aucun cas la responsabilité d'une Partie envers l'autre Partie.

11.2. Le Coopteur n'est pas responsable de l'exécution des contrats relatifs à la fourniture de services par Tellent conclus entre Tellent et le Prospect. Le Coopteur ne sera pas partie à de tels contrats.

11.3. Le Coopteur n'est pas responsable envers Tellent si un Prospect n'achète pas de services à Tellent.

11.4. Tellent n'est pas responsable envers le Coopteur pour tout dommage résultant de ou lié à la qualité (ou à un défaut de qualité) des services fournis ou proposés au Prospect.

11.5. Tellent n'est pas responsable envers le Coopteur si Tellent ou le Prospect met fin aux services fournis par Tellent au Prospect.

11.6. Tellent ne sera en aucun cas responsable des dommages indirects ou consécutifs, y compris des pertes de profits et de revenus. La responsabilité totale de Tellent découlant de ou liée à l'Accord ne dépassera pas le montant de la Commission payée par Tellent au Coopteur au cours de la période de 12 (douze) mois précédant l'événement à l'origine du dommage. Toutes les limitations convenues en vertu de cet article s'appliqueront également à la responsabilité des administrateurs, Affiliés, dirigeants, employés, sous-traitants, agents et membres de Tellent.

11.7. Toute limitation de responsabilité en vertu de l'Accord ne s'applique que dans la mesure où la limitation de responsabilité est autorisée par les lois et réglementations applicables, excluant par exemple les cas d'intention ou d'imprudence délibérée.

12. Divisibilité

12.1. Si une disposition de l'Accord est jugée inapplicable ou invalide, cette disposition sera limitée ou supprimée dans la mesure minimale nécessaire pour que l'Accord reste pleinement en vigueur et de plein effet.

13. Survie

13.1. Pour clarification, après la résiliation de l'Accord, celui-ci restera en vigueur en ce qui concerne tout objet nécessitant une survie en raison de sa nature ou de son objectif.

14. Parties indépendantes

14.1. Aucune agence, aucune coentreprise ni aucun emploi n'est créé à la suite de l'Accord.

14.2. Aucune Partie ne prétendra agir pour le compte de l'autre Partie, y compris prétendre être agent ou représentant de l'autre Partie.

15. Tribunal compétent et droit applicable

15.1. L'Accord est régi par le droit néerlandais, et tout litige en relation avec l'Accord sera régi par les tribunaux d'Amsterdam, aux Pays-Bas.

16. Avis et droits

16.1. Toute notification par Tellent en rapport avec l'accord peut être envoyée par courrier postal, courrier électronique (e-mail) ou via le Système de gestion des cooptations. L'Entreprise Tellent responsable peut exercer séparément chaque droit de Tellent.

17. Modification des conditions

17.1. Tellent se réserve le droit de modifier les présentes Conditions à tout moment. Les nouvelles versions des Conditions seront publiées dans un fichier au format PDF, accessible via l'URL <https://tellent.com/referral-terms>, et Tellent doit informer le Copteur de la publication de nouvelles versions des présentes Conditions. Toute nouvelle version des Conditions entrera en vigueur au bout de 30 (trente) jours si une version antérieure des Conditions était déjà applicable entre les Parties, sauf indication contraire explicite de Tellent.

17.2. Les modifications apportées aux Conditions peuvent entraîner l'ajout d'autres filiales de Tellent à la définition de Tellent. De tels ajouts conduiront ces Affiliés, conjointement avec les autres entités qui ensemble forment Tellent, à devenir partie à l'Accord.

18. Entreprise Tellent responsable

18.1. L'Entreprise Tellent responsable est Recruitee B.V., une entreprise de droit privé à responsabilité limitée, constituée aux Pays-Bas et régie par les lois de ce pays, immatriculée 63881829 et domiciliée à l'adresse suivante : Keizersgracht 313, 1016 EE Amsterdam, Pays-Bas.

19. Divers

19.1. Toute personne acceptant les présentes Conditions au nom du Copteur déclare et garantit qu'elle est un représentant dûment autorisé du Copteur, ayant les pleins pouvoirs et l'autorité nécessaires pour accepter les présentes Conditions.

19.2. Il n'est reconnu aucun accord verbal parallèle. Les modifications de l'Accord doivent être apportées par écrit et signées par les deux Parties, sauf les modifications de présentes Conditions, conformément à l'Article 17. La validité des conditions générales du Copteur est exclue, même s'il y est fait référence dans une correspondance individuelle.

19.3. Tellent peut effectuer les paiements dus au Copteur en vertu de l'Accord de différentes manières :

- en payant indirectement le Copteur par l'intermédiaire du Compte du Copteur dans le Système de gestion des cooptations ; ou
- par tout autre moyen expressément convenu par écrit par les Parties.

19.4. Tellent peut mettre à disposition des versions de l'Accord dans des langues autres que l'anglais. Le cas échéant, la version anglaise de l'Accord régira les relations entre les Parties. Les versions traduites ne sont fournies que pour des raisons de commodité, et ne seront pas interprétées comme modifiant la version anglaise de l'Accord.

La dernière version des présentes Conditions peut être téléchargée au format PDF via l'URL suivante : <https://tellent.com/referral-terms>.

TELLENT ALGEMENE VOORWAARDEN AANDRAGEN KANDIDAAT-KLANTEN

Laatst gewijzigd: 2 december 2025

In dit document worden de algemene voorwaarden ('Voorwaarden') vastgelegd op basis waarvan Tellent de aandrager commissie laat verdienen voor het aandragen van potentiële klanten. Door de Voorwaarden te accepteren, gaan de Aandrager en Tellent een Overeenkomst aan.

OVERWEGINGEN

Tellent levert de Tellent SaaS en Aanvullende diensten. De Aandrager beschikt over een netwerk van contacten die geïnteresseerd zijn of kunnen zijn in SaaS-producten die vergelijkbaar zijn met die van Tellent. De Partijen wensen dat de Aandrager potentiële klanten uit het netwerk van contactpersonen van de Aandrager aandragt voor de Tellent SaaS in ruil voor een commissie. Het aandragen van kandidaten zal geen kernactiviteit vormen van de Aandrager.

DE PARTIJEN KOMEN HIERBIJ HET VOLGENDE OVEREEN:

0. Definities

Waar in deze Overeenkomst het woord "inclusief" wordt gebruikt, dient dit te worden geïnterpreteerd als "inclusief, maar niet beperkt tot". Definities gelden zowel voor enkelvoud als meervoud.

'Verbonden onderneming': ten aanzien van een Partij, iedere entiteit die door die Partij wordt gecontroleerd, die die Partij controleert, of die onder gemeenschappelijke controle staat met die Partij (waarbij 'Controle' betekent: het directe of indirecte eigendom van ten minste vijftig procent (50%) van de eigendoms- of stemrechten);

'Overeenkomst': De overeenkomst tussen de Partijen waarin de Voorwaarden zijn opgenomen, of deze Voorwaarden indien deze niet aan een andere overeenkomst zijn gehecht;

'Aanvullende diensten': Diensten die aanvullend zijn op de Tellent SaaS, inclusief, maar niet beperkt tot, add-ons, premium support, training, onboarding en vacatureadvertenties;

'Conversie': De verkoop van diensten door Tellent aan een Lead;

'Javelo SaaS': De SaaS voor prestatie management die op de markt wordt gebracht onder het merk 'Javelo';

'KiwiHR SaaS': De SaaS voor human resources management die op de markt wordt gebracht onder het merk 'KiwiHR';

'Lead': Een derde partij die geïnteresseerd is in de aankoop van Tellent SaaS;

'Beheersysteem voor aandragen van kandidaten': Het systeem voor het beheren van aangedragen kandidaten, geleverd door PartnerStack Inc. via de website partnerstack.com, of een ander systeem dat door Tellent wordt gebruikt en dit later vervangt;

'Partij': Aandrager of Tellent;

'Tellent': Recrutee Inc., Recrutee B.V., Recrutee GmbH, Teamrise SAS, of YooniQ solutions GmbH;

'Tellent Recrutee SaaS': De SaaS voor werving en/of talentacquisitie, op de markt gebracht onder de merknaam 'Tellent Recrutee' of 'Recrutee';

'Tellent HR SaaS': De Tellent HR Grow SaaS en Tellent HR Manage SaaS;

'Tellent HR Grow SaaS': De SaaS voor prestatie management die op de markt wordt gebracht onder de merknaam 'Tellent HR Grow';

'Tellent HR Manage SaaS': De SaaS voor human resources management die op de markt wordt gebracht onder de merknaam 'Tellent HR Manage';

'Niveau': Een afzonderlijke classificatie binnen het partnerprogramma met meerdere niveaus van Tellent voor Solution Partners.

'Niveaustatus': Het specifieke Niveau waaraan een Solution Partner op een bepaald moment is toegewezen, zoals bepaald door Tellent op basis van de prestaties en naleving van de toepasselijke Niveauvereisten door de Solution Partner;

'Aandragen kandidaat': Het verstrekken van contactgegevens van een Lead zodat Tellent kan proberen Tellent SaaS aan deze Lead te verkopen;

'Aandrager': De entiteit die potentiële klanten aandragt of van plan is aan te dragen bij Tellent;

'Account van de Aandrager in het Beheersysteem voor aandragen van kandidaten': Het account in het Beheersysteem voor aandragen van kandidaten dat de Aandrager heeft gebruikt om

de Overeenkomst aan te gaan via het Beheersysteem voor aandragen van kandidaten, of indien de Aandrager een Solution Partner is, dan het account dat als Solution Partner-account is goedgekeurd binnen één van de partnerprogramma's van Tellent in het Beheersysteem voor aandragen van kandidaten in relatie tot de Overeenkomst;

'Verantwoordelijke Tellent-entiteit': De Tellent-entiteit die in artikel 18 hieronder wordt aangeduid als de 'Verantwoordelijke Tellent-entiteit', die de Overeenkomst aangaat als contractpartij en verantwoordelijk is voor het betalen van de Commissie.

'SaaS': Software-as-a-Service;

'Solution Partner': Een Aandrager die door Tellent als Solution Partner is geaccepteerd in een schriftelijk document dat is ondertekend door Tellent en de Solution Partner;

'Tellent SaaS': de Tellent HR SaaS, Javelo SaaS, KiwiHR SaaS en Tellent Recrutee SaaS.

1. Aandragen kandidaten

1.1 De Aandrager zal kandidaten aandragen bij Tellent. In ruil voor het aandragen van kandidaten ontvangt de Aandrager, in het geval dit leidt tot een Conversie, een commissie ('Commissie') zoals hieronder uiteengezet.

1.2 Kandidaten die worden aangedragen moeten aan de volgende vereisten voldoen om in aanmerking te komen voor een commissie:

- Het aandragen van kandidaten gebeurt via één van de volgende kanalen:
 - Via het Beheersysteem voor het aandragen van kandidaten, waarin kandidaten gevolgd worden via een trackingcookie of andere trackingtechnologie die wordt aangeboden door het Beheersysteem voor het aandragen van kandidaten
 - Via het indienen van een lead-indieningsformulier in het Beheersysteem voor het aandragen van kandidaten.
- Kandidaten aangedragen via een lead-inzendingsformulier bevatten ten minste de volledige bedrijfsnaam van de Lead, de voor- en achternaam van een contactpersoon van de Lead en het telefoonnummer en/of e-mailadres van deze contactpersoon;
- Indien een kandidaat is aangedragen via een lead-inzendingsformulier, dan heeft de contactpersoon van de Lead de Aandrager uitdrukkelijk gevraagd door Tellent te worden benaderd, of heeft deze ermee ingestemd dat Tellent contact opneemt; en
- De Lead is op het moment van aandragen geen betalende klant van Tellent en heeft in de afgelopen 12 maanden geen proefaccount aangemaakt voor de Tellent SaaS;
- Tellent is op het moment van het aandragen van de kandidaat niet al actief bezig de betreffende Lead te benaderen die wordt aangedragen; of
- Tellent heeft expliciet aangegeven dat de Aangedragen kandidaat in aanmerking komt voor een Commissie.

1.3 De ontvangst van een aangedragen kandidaat wordt onverwijld bevestigd door Tellent (of door het Beheersysteem voor het aandragen van kandidaten namens Tellent). Indien Tellent reeds actief een Lead benadert die als kandidaat wordt aangedragen, zal Tellent de Aandrager hiervan onverwijld op de hoogte stellen.

1.4 Ter verduidelijking: Tellent is niet aansprakelijk voor het feit dat aangedragen kandidaten niet in aanmerking komen voor een Commissie wegens het verwijderen van trackingcookies door Leads of andere storings in trackingtechnologie die toe te schrijven zijn aan het Beheersysteem voor het aandragen van kandidaten of die anderszins niet te wijten zijn aan Tellent.

2. Commissieregeling voor alle Aandragers, met uitzondering van Solution Partners

2.1 **Toepasselijkheid** – Dit artikel 2 is van toepassing op alle Aandragers, met uitzondering van Solution Partners.

2.2 **Het commissiepercentage** – De Aandrager ontvangt in het geval van een conversie een commissie van de Verantwoordelijke Tellent-entiteit die gelijk is aan: i) het percentage dat van tijd tot tijd door Tellent aan de Aandrager wordt megedeeld via diens account op het Beheersysteem voor het aandragen van kandidaten, of, bij het ontbreken van een dergelijk megedeeld percentage, ii) 15% van alle vergoedingen exclusief belastingen voor de diensten die Tellent aan de Lead levert. Het commissiepercentage kan van tijd tot tijd worden gewijzigd, en het is de verantwoordelijkheid van de Aandrager om regelmatig zijn account te controleren op eventuele wijzigingen.

2.3 **Diensten waarop de Commissie betrekking heeft** – De Commissie is uitsluitend verschuldigd met betrekking tot de volgende diensten die aan de Lead worden geleverd:

- Tellent SaaS.

2.4 **Diensten waarop de Commissie geen betrekking heeft** – Ter verduidelijking: de Commissie is niet verschuldigd met betrekking tot de volgende aan de Lead geleverde diensten:

- Alle aanvullende diensten.

2.5 Duur van de Commissie – De Commissie wordt uitsluitend berekend over de levering van diensten gedurende de eerste 12 (twaalf) maanden van betaald gebruik van de Tellent SaaS door de Lead.

2.6 Termijn voor betaling van de Commissie – De Commissie is verschuldigd 6 (zes) weken na het moment waarop Tellent van de Lead betaling heeft ontvangen van de vergoedingen waarop de Commissie betrekking heeft. Indien de Lead een gedeeltelijke betaling verricht, dan is de Verantwoordelijke Tellent-entiteit de overeenkomstige gedeeltelijke Commissie verschuldigd.

2.7 Verlopen van Aangedragen kandidaten – Dezelfde Leads kunnen niet meerdere keren worde aangedragen. De Commissie wordt alleen berekend indien er een Conversie plaatsvindt met betrekking tot de Lead binnen 1 (één) jaar na het aandragen van de kandidaat.

2.8 Onderbreking van diensten – De commissie wordt niet meer berekend op basis van de op dat moment geldende toekomstige vergoedingen met betrekking tot een Lead als de Tellent SaaS die aan die Lead wordt geleverd, is beëindigd of opgeschort. Ter verduidelijking: de Commissie die vóór de beëindiging of opschorting al verschuldigd was, blijft verschuldigd.

2.9 Vergoeding voor ondersteuning – De Aandrager mag aanbieden Tellent na het aandragen van de kandidaat te ondersteunen bij het realiseren van de Conversie van de Lead en Tellent kan een dergelijk aanbod accepteren. Tellent is echter geen vergoeding aan de Aandrager verschuldigd voor dergelijke ondersteuning, anders dan de vergoeding die uitdrukkelijk in deze Voorwaarden is beschreven.

2.10 De gegevens van Tellent zijn leidend – In alle zaken die betrekking hebben op de Commissie (inclusief de berekening en betaling daarvan), zijn de gegevens van Tellent altijd leidend, tenzij de Aandrager sluitend tegenbewijs kan leveren.

2.11 Diensten gekocht door de aandrager – Er is geen Commissie verschuldigd in verband met Diensten die worden gekocht door de Aandrager of diens Verbonden ondernemingen.

2.12 Schending van de Voorwaarden – De Commissie is niet verschuldigd indien de Aandrager de Voorwaarden heeft geschonden om de Kandidaat aan te dragen.

3. Commissieregeling voor Solution partners

3.1 Toepasselijkheid – Dit artikel 3 is van toepassing op alle Solution partners.

3.2 Het commissiepercentage – De Aandrager ontvangt in geval van een Conversie een Commissie van de Verantwoordelijke Tellent-entiteit, gebaseerd op de Niveaustatus van de Aandrager. De Commissie wordt berekend als een percentage van alle vergoedingen (exclusief belastingen) voor de aan de Lead geleverde diensten door Tellent. Ter verduidelijking: de Commissie wordt geacht alle kosten van de Aandrager voor het aandragen van kandidaten te dekken; de Commissie is uitsluitend verschuldigd door de Verantwoordelijke Tellent-entiteit en alleen deze entiteit is aansprakelijk voor de betaling van de Commissie.

3.3 Bonus De Referrer kan in aanmerking komen voor andere financiële voordelen, waaronder bonussen of vouchers ('Bonus'), op basis van de Tier-status van de Referrer. De aard en het bedrag van een Bonus kunnen door Tellent worden bepaald en naar eigen goeddunken van Tellent worden bijgewerkt. Een Bonus is uitsluitend verschuldigd door het Verantwoordelijke Tellent-bedrijf en alleen het Verantwoordelijke Tellent-bedrijf is aansprakelijk met betrekking tot het verstrekken van een Bonus.

3.4 Model met niveaus – Tellent hanteert een partnerprogramma voor Solution Partners met verschillende Niveaus. Elk Niveau heeft een eigen commissiepercentage en/of bonussen dat door Tellent wordt vastgesteld op basis van factoren zoals prestaties en naleving, en dat van tijd tot tijd kan worden gewijzigd. Het commissiepercentage en/of bonussen dat geldt voor elk Niveau, evenals de huidige Niveaustatus van de Solution Partner, is op elk moment te raadplegen via het account van de Aandrager op het Beheersysteem voor aandragen van kandidaten. Het is de verantwoordelijkheid van de Aandrager om regelmatig te controleren op eventuele wijzigingen, zoals bijvoorbeeld in het toepasselijke commissiepercentage en/of bonussen.

3.5 Toewijzing en beoordeling van Niveaus – De Niveaustatus van iedere Solution Partner wordt jaarlijks door Tellent beoordeeld. Op basis van de prestaties van de Solution Partner en de naleving van de toepasselijke vereisten per Niveau, zoals bepaald door Tellent, kan de Solution Partner naar een hoger of lager Niveau worden verplaatst. De vereisten van elk Niveau worden door Tellent vastgesteld en kunnen naar eigen inzicht van Tellent worden bijgewerkt. De meest recente versie van de Niveauvereisten is beschikbaar op het Beheersysteem voor het aandragen van kandidaten. De meest recente versie van de Niveauvereisten is beschikbaar in het Beheersysteem voor aandragen van kandidaten, en het is de verantwoordelijkheid van de Aandrager om regelmatig te controleren op eventuele wijzigingen.

3.6 Kennisgeving en toepasselijkheid – Wijzigingen in de Niveaustatus worden aan de Solution Partner meegedeeld via het Beheersysteem voor aandragen van kandidaten en treden in werking op de eerste dag van het daaropvolgende kalenderjaar of op de datum die aan de Solution Partner wordt meegedeeld binnen het Referral Management System.. Het toepasselijke

commissiepercentage en/of de bonussen komen overeen met het niveau van de Solution Partner op het moment dat de commissie en/of bonus wordt verdiend.

3.7 Diensten waarop de Commissie betrekking heeft – De Commissie en/of bonus is uitsluitend verschuldigd met betrekking tot de volgende diensten die aan de Lead worden geleverd:

- Tellent SaaS.
- Alle aanvullende diensten.

3.8 Duur van de commissie Op basis van de Tier-status van de verwijzer wordt de commissie berekend in verhouding tot de levering van de diensten en het betaalde gebruik van Tellent SaaS door de lead voor de periode die binnen het verwijzingsbeheersysteem is gecommuniceerd en die van toepassing is op elke Tier.

3.9 Termijn voor betaling van de Commissie – De Commissie en/of bonus is verschuldigd 6 (zes) weken na het moment waarop Tellent van de Lead betaling heeft ontvangen van de vergoedingen waarop de Commissie en/of bonus betrekking heeft. Indien de Lead een gedeeltelijke betaling verricht, dan is de Verantwoordelijke Tellent-entiteit de overeenkomstige gedeeltelijke Commissie verschuldigd.

3.10 Verlopen van Aangedragen kandidaten – Dezelfde Leads kunnen niet meerdere keren worde aangedragen. De Commissie wordt alleen berekend indien er een Conversie plaatsvindt met betrekking tot de Lead binnen 1 (één) jaar na het aandragen van de kandidaat.

3.11 Onderbreking van diensten – De commissie wordt niet meer berekend op basis van de op dat moment geldende toekomstige vergoedingen met betrekking tot een Lead als de Tellent SaaS die aan die Lead wordt geleverd, is beëindigd of opgeschort. Ter verduidelijking: de Commissie die vóór de beëindiging of opschorting al verschuldigd was, blijft verschuldigd.

3.12 Vergoeding voor ondersteuning – De Aandrager mag aanbieden Tellent na het aandragen van de kandidaat te ondersteunen bij het realiseren van de Conversie van de Lead en Tellent kan een dergelijk aanbod accepteren. Tellent is echter geen vergoeding aan de Aandrager verschuldigd voor dergelijke ondersteuning, anders dan de vergoeding die uitdrukkelijk in deze Voorwaarden is beschreven.

3.13 De gegevens van Tellent zijn leidend – In alle zaken die betrekking hebben op (de berekening en betaling van) de Commissie en/of bonus, zijn de gegevens van Tellent altijd leidend, tenzij de Aandrager sluitend tegenbewijs kan leveren.

3.14 Diensten gekocht door de aandrager – Er is geen Commissie verschuldigd in verband met Diensten die worden gekocht door de Aandrager of diens Verbonden ondernemingen.

3.15 Schending van de Voorwaarden – De Commissie en/of bonus is niet verschuldigd indien de Aandrager de Voorwaarden heeft geschonden om de Kandidaat aan te dragen.

4. Disclaimers

4.1 De Aandrager heeft geen enkele verplichting om kandidaten aan te dragen of om Tellent na het aandragen van een kandidaat te ondersteunen.

4.2 Tellent heeft geen enkele verplichting om een overeenkomst met de Lead te sluiten of proberen te sluiten, en er zal in geen geval een Commissie verschuldigd zijn indien er geen Conversie plaatsvindt.

5. Marketing

5.1 De Aandrager zal de diensten van Tellent niet publiekelijk adverteren, inclusief maar niet beperkt tot het plaatsen van advertenties met betrekking tot de diensten van Tellent op online advertentieplatforms. De Aandrager zal geen Leads verkrijgen door middel van massaal mailen of vergelijkbare manieren om contact te leggen.

5.2 De Aandrager mag marketingmateriaal van Tellent gebruiken om Leads te verkrijgen, voor zover dergelijk gebruik vooraf uitdrukkelijk schriftelijk door Tellent is goedgekeurd. Een dergelijke goedkeuring kan op elk moment worden ingetrokken.

5.3 Bij het proberen te vinden van (potentiële) Leads, het aandragen van kandidaten aan Tellent en alle andere activiteiten die de Aandrager uitvoert in verband met de Overeenkomst, zal de Aandrager te allen tijde volledig voldoen aan alle toepasselijke wet- en regelgeving, inclusief maar niet beperkt tot de Algemene Verordening Gegevensbescherming (2016/679) en de e-Privacyrichtlijn 2002/58 en de respectieve nationale implementaties daarvan.

5.4 De Aandrager zal zich niet negatief uitlaten over Tellent, haar diensten of zich anderszins gedragen op een manier die Tellent negatief beïnvloedt.

5.5 De Aandrager zal ervoor zorgen dat alle uitingen die hij of zij doet over de diensten van Tellent waarheidsgetrouw en niet misleidend zijn.

5.6 De Aandrager zal geen betalingen of kortingen aanbieden aan Leads als stimulans om diensten van Tellent aan te kopen. De Aandrager mag de Commissie niet delen met Leads.

6. Informatie

6.1 Tellent zal de Aandrager maandelijks via het Beheersysteem voor het aandragen van

kandidaten informeren wanneer een Commissie verschuldigd is. Tellent zal de Aandrager tevens informeren over het bedrag van de Commissie en op welke Leads de Commissie betrekking heeft.

7. Exclusiviteit

7.1 De Overeenkomst verleent de Aandrager geen enkele exclusiviteit met betrekking tot het aandragen van kandidaten.

7.2 De Aandrager zal Tellent, op diens verzoek en zonder onnodige vertraging, informeren of hij diensten promoot (of voornemens is te promoten) die concurreren met Tellent. De Aandrager garandeert dat hij, voorafgaand aan het aangaan van deze Overeenkomst, alle vragen van Tellent met betrekking tot het promoten (of het voornemen tot promoten) van diensten die concurreren met de Tellent SaaS, naar waarheid heeft beantwoord.

8. Naleving

8.1 Beide Partijen zullen voldoen aan de toepasselijke wet- en regelgeving met betrekking tot het onderwerp van deze overeenkomst.

8.2 De Aandrager dient zich correct te identificeren tegenover Tellent en het Beheersysteem voor het aandragen van kandidaten en moet Tellent alle informatie verstrekken die Tellent redelijkerwijs verzoekt in het kader van naleving van wet- en regelgeving.

9. Intellectuele eigendomsrechten

9.1 In het kader van deze overeenkomst worden geen intellectuele eigendomsrechten overgedragen. Voor zover enig recht tot gebruik van intellectuele eigendom van een Partij door de ene Partij aan de andere wordt verleend in verband met deze Overeenkomst, zal een dergelijke overdracht van rechten schriftelijk tussen Partijen worden overeengekomen. Deze rechten zijn niet-exclusief, niet-overdraagbaar, niet in onderlicentie te geven, royaltyvrij, herroepbaar, beperkt, persoonlijk en eindigen bij beëindiging van deze Overeenkomst.

10. Beëindiging en opschorting

10.1 Deze Overeenkomst kan door elke Partij te allen tijde worden beëindigd met een opzegtermijn van 3 (drie) kalendermaanden, om welke reden dan ook. De opzeggende Partij is niet verplicht de andere Partij te compenseren voor enige schade die voortvloeit uit de beëindiging, inclusief maar niet beperkt tot inkomstderving. Eventuele commissies voor kandidaten die vóór de beëindiging zijn aangedragen, blijven echter wel verschuldigd.

10.2 In geval van een materiële schending van de Overeenkomst door de Aandrager, kan Tellent de Overeenkomst onmiddellijk opschorten of beëindigen.

10.3 Indien Tellent in het verleden een overeenkomst met de Aandrager heeft beëindigd met een vergelijkbaar onderwerp als deze Overeenkomst, is het de Aandrager niet toegestaan zich opnieuw te registreren voor een van de referralprogramma's voor het aandragen van Tellent zonder de uitdrukkelijke voorafgaande toestemming van Tellent. Indien een dergelijke voorafgaande toestemming niet is verleend, komt er geen Overeenkomst tot stand tussen de Partijen en heeft de Aandrager geen recht op enige Commissie.

10.4 Indien de Aandrager gedurende 6 (zes) maanden geen Commissie heeft verdiend, kan Tellent de Overeenkomst onmiddellijk beëindigen zonder voorafgaande kennisgeving.

11. Beperking van aansprakelijkheid

11.1 Indien het aandragen van een kandidaat niet leidt tot de levering van één of meerdere diensten door Tellent aan de Lead, zal dit nooit leiden tot aansprakelijkheid van de ene Partij jegens de andere Partij.

11.2 Aandrager is niet aansprakelijk voor de uitvoering van overeenkomsten met betrekking tot de levering van diensten door Tellent die zijn aangegaan tussen Tellent en de Lead. Aandrager wordt geen partij bij dergelijke overeenkomsten.

11.3 Aandrager is niet aansprakelijk jegens Tellent indien een Lead geen diensten van Tellent afneemt.

11.4 Tellent is niet aansprakelijk jegens Aandrager voor enige schade die voortvloeit uit of verband houdt met de kwaliteit (of het gebrek aan kwaliteit) van de diensten die aan de Lead worden geleverd of aangeboden.

11.5 Tellent is niet aansprakelijk jegens Aandrager indien Tellent of de Lead de diensten die Tellent aan de Lead levert beëindigt.

11.6 Tellent is nooit aansprakelijk voor indirecte schade of gevolgschade, inclusief winstderving en omzetcerving. De totale aansprakelijkheid van Tellent voortvloeiend uit of verband houdend met de Overeenkomst zal niet meer bedragen dan de door Tellent aan Aandrager betaalde Commissie in de twaalf (12) maanden voorafgaand aan de gebeurtenis die de schade heeft veroorzaakt. Eventuele beperkingen die in dit artikel zijn overeengekomen gelden eveneens voor de

aansprakelijkheid van bestuurders, Verbonden ondernemingen, directieleden, werknemers, opdrachtnemers, vertegenwoordigers en leden van Tellent.

11.7 Iedere beperking van aansprakelijkheid onder deze Overeenkomst is niet van toepassing voor zover een beperking van aansprakelijkheid niet is toegestaan op grond van toepasselijke wet- en regelgeving, zoals in het geval van opzet of bewuste roekeloosheid.

12. Scheidbaarheid

12.1 Indien enige bepaling van de Overeenkomst onafdwingbaar of ongeldig blijkt te zijn, zal die bepaling zo weinig mogelijk worden beperkt of weggelaten als nodig is, zodat de Overeenkomst voor het overige volledig van kracht en geldig blijft.

13. Voortbestaan

13.1 Ter verduidelijking: na beëindiging blijft de Overeenkomst van kracht met betrekking tot alle onderwerpen die vanwege hun aard en/of doel voortbestaan vereisen.

14. Onafhankelijke partijen

14.1 Er ontstaat als gevolg van de overeenkomst geen agentschap, joint venture of dienstverband.

14.2 Geen van beide Partijen zal beweren namens de ander op te treden, inclusief maar niet beperkt tot het beweren agent of vertegenwoordiger van de andere Partij te zijn.

15. Bevoegde rechter en toepasselijk recht

15.1 Op deze Overeenkomst is Nederlands recht van toepassing en alle geschillen in verband met deze Overeenkomst worden voorgelegd aan de rechtbanken van Amsterdam, Nederland.

16. Kennisgevingen en rechten

16.1 Alle kennisgevingen door Tellent in verband met de Overeenkomst kunnen worden gedaan per post, per e-mail of via het Beheersysteem voor het aandragen van kandidaten. De Verantwoordelijke Tellent-entiteit mag afzonderlijk elk van de rechten van Tellent uitoefenen.

17. Wijzigingen van de Voorwaarden

17.1 Tellent behoudt zich het recht voor om deze Voorwaarden te allen tijde te wijzigen. Nieuwe versies van de Voorwaarden worden gepubliceerd in een PDF-bestand dat toegankelijk is via <https://tellent.com/referral-terms>. Tellent moet de Aandragers op de hoogte stellen van de publicatie van nieuwe versies van de Voorwaarden. Iedere nieuwe versie van de Voorwaarden treedt in werking na 30 (dertig) dagen indien reeds een eerdere versie van de Voorwaarden van toepassing was tussen de Partijen, tenzij Tellent uitdrukkelijk anders vermeldt.

17.2 Wijzigingen van de Voorwaarden kunnen ertoe leiden dat bijkomende Verbonden ondernemingen van Tellent worden toegevoegd aan de definitie van Tellent. Dergelijke toevoegingen hebben tot gevolg dat deze Verbonden Ondernemingen, gezamenlijk met de overige entiteiten die samen Tellent vormen, Partij worden bij de Overeenkomst.

18. Verantwoordelijke Tellent-entiteit

18.1 De Verantwoordelijke Tellent-entiteit is Recruitee B.V., een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid, opgericht naar Nederlands recht, met ondernemingsnummer 63881829 en statutaire zetel aan de Keizersgracht 313, 1016 EE Amsterdam, Nederland.

19. Diversen

19.1 Degene die deze Voorwaarden namens de Aandragers accepteert, verklaart en garandeert dat hij of zij een naar behoren gemachtigd vertegenwoordiger van de Aandragers is, met volledige bevoegdheid en autoriteit om met deze Voorwaarden in te stemmen.

19.2 Er zijn geen mondelinge nevenovereenkomsten. Wijzigingen van de Overeenkomst moeten schriftelijk worden vastgelegd en door beide Partijen worden ondertekend, behalve in het geval van een wijziging van de Voorwaarden in overeenstemming met artikel 17. De algemene voorwaarden van de Aandragers zijn niet van toepassing, zelfs indien in individuele correspondentie naar dergelijke voorwaarden wordt verwezen.

19.3 Tellent kan betalingen die verschuldigd zijn aan de aandrager op grond van de overeenkomst uitvoeren door:

- indirect te betalen aan de Aandragers via het Beheersysteem voor het aandragen van kandidaten op het account van de Aandragers in het Beheersysteem voor het aandragen van kandidaten; of
- op iedere andere wijze die uitdrukkelijk schriftelijk door de Partijen is overeengekomen.

19.4 Tellent kan versies van de Overeenkomst beschikbaar stellen in andere talen dan het Engels. Indien Tellent dit doet, heeft de Engelse versie van de Overeenkomst voorrang in de relatie tussen de Partijen en wordt de vertaalde versie uitsluitend verstrekt voor het gemak. De

vertaalde versie mag niet worden geïnterpreteerd als een wijziging van de Engelse versie van de Overeenkomst.

De meest recente versie van deze Voorwaarden kan worden gedownload (als PDF) via de volgende URL: <https://tellent.com/referral-terms>